

Máster en Comercio y Finanzas Internacionales
Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales
Universidad de Barcelona

Tesina:

**Las remesas de los inmigrantes ecuatorianos en
España y su impacto en la economía ecuatoriana en el
período de 1999-2005**

Tutor: Pedro Talavera Deniz

María José Morales Baquerizo
morales.majose@gmail.com

Barcelona, España

Diciembre, 2006

Índice

	Página
Introducción	7
Hipótesis	8
Metodología	8
Capítulo I:	
Situación económica del Ecuador en los últimos años.....	10
1.1.-Breve análisis del país	
1.2.-Crisis reciente	
1.3.- Dolarización	
1.4.- Situación actual de la economía	
Capítulo II:	
Migración en el Ecuador en el período de 1999-2005	26
2.1.- Factores	
2.2.- Causas de la migración en el Ecuador	
2.3.- Crecimiento de la migración	
2.4.- Flujos migratorios	
2.4.1.- Zonas más afectadas por la migración.	
2.6.- Aspectos negativos y positivos de la migración	
2.6.1.- Aspectos negativos	
2.6.2.- Aspectos positivos	
2.7.- Amenazas y Oportunidades para el país	

Capítulo III:

Perfil del emigrante ecuatoriano.....40

- 3.1.- Característica del emigrante
- 3.2.- Familia del Emigrante
- 3.3.- Destinos
- 3.4.- Distribución por zonas
- 3.5.- Actividades en el país de destino
- 3.6.- Aporte favorable a la economía española
- 3.7.- Ventajas y Desventajas del emigrante en España
- 3.8.- Regularización

Capítulo IV:

Las remesas de los inmigrantes en España54

- 4.1.- Procedencia de las remesas
- 4.2.- Flujos
- 4.3.- Función de las remesas
- 4.4.- Envíos promedios
- 4.5.- Formas de envío
 - 4.5.1.-Características de las empresas remesadoras
- 4.6.- Futuro

Capítulo V:

Uso eficiente de las remesas69

- 5.1.- Propuestas para su uso productivo
 - 5.1.1.- Sector bancario
 - 5.1.2.- Organismos gubernamentales

5.1.3.- Organismos internacionales

5.1.4.- Asociaciones ecuatorianas

5.2.- Acciones llevadas a cabo por otros países

5.3.- Impacto en la economía ecuatoriana

5.4.- Impacto en el sector inmobiliario

Conclusión91

Bibliografía92

Índice de Gráficos, Tablas y Anexos

Gráficos

Gráfico 1. Evolución del Producto Interno Bruto (PIB), 1996-2006

Gráfico 2. Servicio de la deuda - Inversión Social, 1996-2001

Gráfico 3. Balanza Comercial (millones de dólares), 1996-2006

Gráfico 4. Fluctuación Tipo de Cambio, 1996-2000

Gráfico 5. Tasas de interés, 1996-2006

Gráfico 6. Inversión Extranjera Directa, 1996-2006

Gráfico 7. Inflación Anual, 1996-2006

Gráfico 8. Salario Mínimo Vital (mensual), 1996-2006

Gráfico 9. Desempleo, 1996-2006

Gráfico 10. Remesas como % del PIB, 1996-2006

Gráfico 11. Precio barril de petróleo, 1996-2006

Gráfico 12. Motivos para emigrar, 2000

Gráfico 13. Parentesco de emigrantes, 2003

Gráfico 14. Tiempo fuera del país, 2003

Gráfico 15. Receptores de remesas por edad, 2003

Gráfico 16. Destino de los emigrantes, 2003

Gráfico 17. Ecuatorianos en España, 2003

Gráfico 18. Remesas como % del PIB, 1996-2006

Gráfico 19. País de residencia de los remitentes, 2003

Gráfico 20. Uso de las remesas, 2003

Gráfico 21. Forma de envío de las remesas, 2003

Tablas

- Tabla 1. Flujo Migratorio de Ecuatorianos a Nivel Nacional, 1996-2005**
- Tabla 2. Flujo Migratorio de Ecuatorianos - Región Costa, 1996-2005**
- Tabla 3. Flujo Migratorio de Ecuatorianos - Región Sierra, 1996-2005**
- Tabla 4. Flujo Migratorio de Ecuatorianos – Guayaquil y Quito, 1996-2001**
- Tabla 5. Niños con padres emigrados – A nivel nacional, 1996-2000**
- Tabla 6. Emigración por edad -Ciudades:Quito, Guayaquil y Cuenca, 2003**
- Tabla 7. Emigración por sexo, 2003**
- Tabla 8. Ingresos de los ecuatorianos en España, 2003**
- Tabla 9. Ecuatorianos en España, 1999-2005**
- Tabla 10. Ecuatorianos en España por principales C.C.A.A, 1999-2005**
- Tabla 11. Distribución de ecuatorianos por C.C.A.A, 1999-2005**
- Tabla 12. Ocupación de los ecuatorianos, 2003**
- Tabla 13. Nacimientos en España, 1999-2005**
- Tabla 14. Remesas de trabajadores extranjeros, 1996-2006**
- Tabla 15. Remesas recibidas en Ecuador, 1996-2006**
- Tabla 16. Remesas recibidas por hogar, 2003**
- Tabla 17. Comisiones de agencias remesadoras, 2001 y 2006**
- Tabla 18. Uso de las remesas, 2005**
- Tabla 19. Proyectos inmobiliarios Precios Nivel Bajo, Guayaquil 2006**
- Tabla 20. Proyectos inmobiliarios Precios Nivel Medio, Guayaquil 2006**
- Tabla 21. Proyectos inmobiliarios Precios Nivel Alto, Guayaquil 2006**
- Tabla 22. Proyectos inmobiliarios Precios Nivel Bajo, Quito 2006**
- Tabla 23. Proyectos inmobiliarios Precios Nivel Medio, Quito 2006**
- Tabla 24. Proyectos inmobiliarios Precios Nivel Alto, Quito 2006**

Introducción

En la última década, Ecuador, sufrió la mayor crisis generalizada de su historia que no sólo afectó el funcionamiento económico del país sino también las condiciones de vida de la población. La desigualdad en la distribución de la riqueza y el crecimiento de los niveles de pobreza debido al desempleo, fueron factores clave para que buena parte de los ecuatorianos decida emigrar con el fin de mejorar su nivel de vida. El repunte de la migración se dio principalmente entre los años 1999 y 2000, teniendo como destino principal, España.

La migración de los ecuatorianos, además de deteriorar los vínculos familiares, debido a la partida de uno o varios miembros, trae consigo también una fuerte entrada de divisas al país; que influyen de manera positiva en la economía familiar y por ende en el funcionamiento económico del Ecuador. Las remesas que envían los emigrantes, mejoran el consumo interno de las familias y son parte del motor para el desarrollo de la economía. Alrededor de las remesas han surgido una serie de bienes y servicios para aprovechar esta nueva entrada de capitales. La oferta actual está orientada a satisfacer la demanda de este nuevo colectivo, es por eso que la mayor parte de los sectores económicos, están implicados en este proceso. Las remesas contribuyen al crecimiento del país y han ayudado a sectores, como el inmobiliario, a resurgir y a poner al alcance de la población, viviendas adaptadas a todo tipo de economía. El crecimiento de este sector, viene dado a su vez por la intervención del sistema bancario, que ofrece mayores opciones de financiamiento.

Hipótesis

¿Son las remesas un elemento determinante para el desarrollo de la economía ecuatoriana? ¿Qué se hace y qué no se hace con las remesas? ¿Qué sectores de la industria se han dinamizado en los últimos años gracias a ellas?

Metodología

Tipo de Investigación:

Análisis de las causas y efectos de la migración explosiva en el Ecuador en el período de 1999-2005. El flujo migratorio mencionado se relacionará con la tendencia creciente de las remesas, su aporte para reactivar una economía resentida como la ecuatoriana, su notoria contribución en el PIB y como parte de las exportaciones de Ecuador, su evidente relevancia ya que supera la Inversión Extranjera Directa y el presupuesto en Gasto Social, la importante oferta de productos y servicios para satisfacer la demanda de este colectivo y los sectores que se han beneficiado de ellas. Apoyo en estudios ya realizados sobre estos temas publicados por el Banco Mundial, Banco Interamericano de Desarrollo, Fondo Multilateral de Inversiones, Organización Internacional de las Migraciones y Comisión Económica para América Latina. Recolección, procesamiento y elaboración propia de estadísticas con información obtenida de las publicaciones del Instituto Nacional de Estadísticas y Censos, Instituto Nacional de Estadísticas, Banco Central de Ecuador y España.

Otras actividades:

Asistencia a la Feria " Mi Casa en Ecuador " realizada en Madrid del 21-23 de Abril del 2006 en el recinto Ferial Casa de Campo, organizada por La Cámara de la Construcción de Quito y GSM Cía. Ltda., lugar en el que se reunieron inmobiliarias, constructoras, promotores e instituciones financieras para ofrecer sus servicios.

Capítulo I

Situación económica del Ecuador en los últimos años

1.1.- Breve análisis del país

Ecuador es uno de los países de América del Sur que cuenta con mayor riqueza natural y diversidad cultural. Su población la constituyen personas de todas las razas entre: Costa, Sierra, Oriente y Región insular. Su riqueza natural, sin embargo, no es del todo aprovechada debido a la mala gestión de los gobiernos y la corrupción que impera en el país.

Existe también una diferencia de clases sociales muy marcada, debido a la desigualdad en la distribución de la riqueza. En el país, el dinero se encuentra concentrado en pocas manos. El bajo poder adquisitivo de las masas, es decir, la mayoría de la población, supone que la pobreza sea un problema creciente.

La escasa integración de las regiones del país crea un racismo interno muy difícil de erradicar, especialmente cuando se trata de los indígenas. La ausencia de innovación empresarial y la alta propensión a importar, se traduce en menor creación de empleos y en mayor dependencia del exterior. En el país, no se aprovechan los sistemas productivos y la capacidad instalada, aun habiendo mano de obra dispuesta a trabajar.

Estos aspectos, sumados al desprecio a la democracia y la ineficiencia y corrupción de los gobiernos, hacen que los problemas coyunturales se agudicen y que deriven en crisis económicas de las que el país ha sido víctima

en los últimos años.

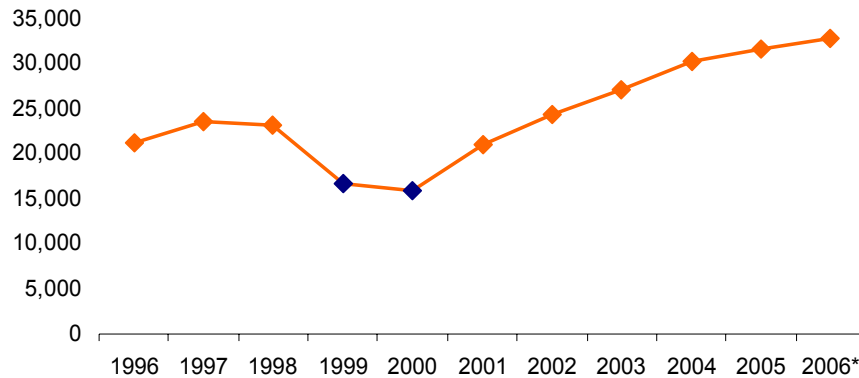
1.2.-Crisis reciente

La economía ecuatoriana tuvo una recaída a finales de los años 90, lo que provocó un descalabro en el país sin precedentes. La crisis experimentada se venía creando desde antes, a todos los niveles: social, económico, fiscal, monetario y financiero, pero se agudizó en 1999, debido a los acontecimientos que vivió el país en esta década. Entre las causas : la guerra con Perú, el alto endeudamiento, la inestabilidad política, el fenómeno del Niño, el déficit de la balanza comercial, la caída del precio del petróleo, la crisis financiera y la quiebra bancaria, macro devaluación del sucre, inflación, crisis social, bajos salarios, altos índices de pobreza y desempleo, inseguridad y la incontrolada corrupción fueron las causas que provocaron la caída más abrupta del PIB en la historia cuando en los años 1999 y 2000, éste se redujo en un 30%.

En años posteriores, el PIB se fue recuperando, pero no por una mayor actividad económica, sino por el creciente aumento de envío de remesas que poco a poco cobrarían vital importancia.

Gráfico 1

Evolución del Producto Interno Bruto (PIB)



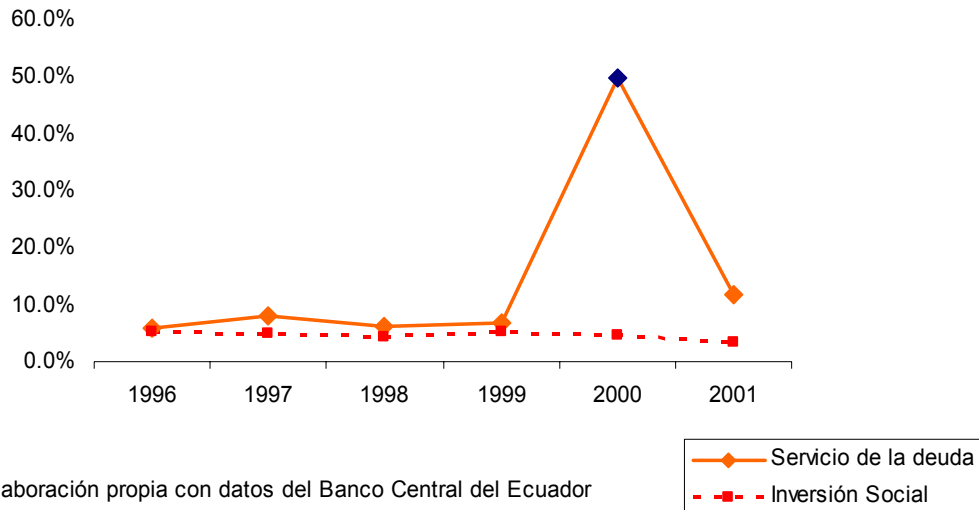
Elaboración propia con datos del Banco Central del Ecuador

*estimación

El Ecuador ha sido un país altamente endeudado. En el año 1999, el valor de la deuda externa, incluidos los intereses, correspondía a un 82.5% del PIB. Para empeorar el panorama, el gobierno de turno, a partir del año 99 debido a la menor disponibilidad fiscal, fue aumentando el presupuesto para el pago de la deuda externa y destinando cada vez menos recursos al gasto social. Por lo que para el 2000, el 49% de los ingresos del país se destinaron al servicio de la deuda. La inversión social había pasado a un simple 4.5% y se tuvieron que suspender los pagos de los funcionarios públicos, suspender programas en educación, salud y bienestar social, lo que supuso un deterioro en la calidad y en cobertura de los servicios que proporcionaba el estado. El Ecuador tocó fondo al aplicar las políticas impuestas por el Fondo Monetario Internacional (FMI) y se equivocó en priorizar el pago de la deuda en lugar del gasto social.

Gráfico 2

Servicio de la deuda - Inversión Social



La situación política del país fue caótica y, desde 1997, ha conocido varios cambios de presidente. En este período y hasta el 2005 hubo en el país 5 gobiernos diferentes. La imagen política del país a nivel internacional era muy baja, demostraba la fragilidad del sistema y la ausencia de la democracia, vulnerada por destituciones, presidentes interinos y hasta triunviratos.

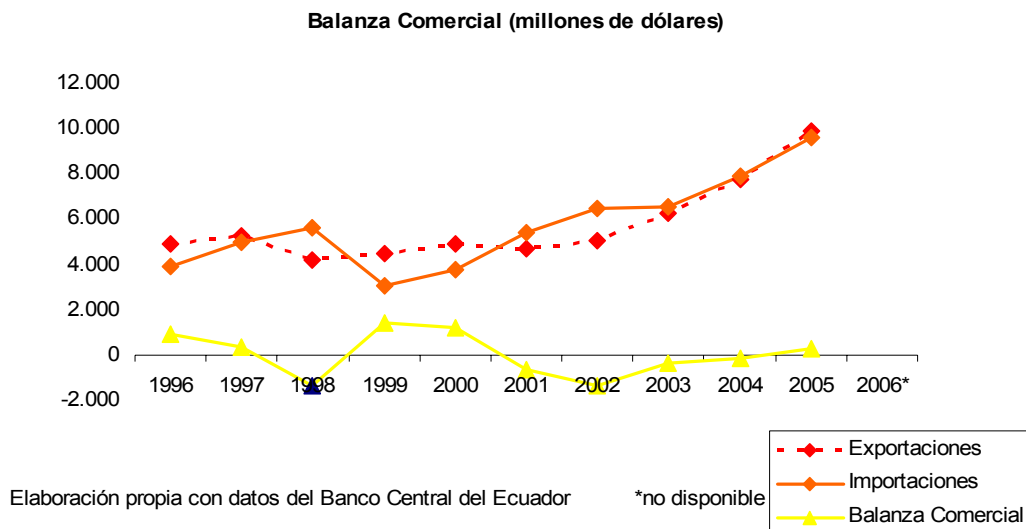
El fenómeno del Niño dejó en 1997 altas pérdidas económicas al sector agropecuario. Miles de cosechas y plantaciones quedaron devastadas y no se pudieron sembrar más productos, se produjeron pérdidas de ganado, daños en puentes y en carreteras, imposibilitando la comunicación con el resto del país. La región más afectada fue la Costa en donde el nivel de empleo se redujo drásticamente.

Las exportaciones se vieron muy afectadas en este período debido a la crisis financiera a nivel internacional. En especial, las petroleras que forman parte

principal del rubro de exportaciones. Estas experimentaron una bajada del 40% pasando de 1997 a 1998 de USD\$ 1553.3 millones a USD\$ 952, quedando el precio por barril en USD\$ 9.20.

Las exportaciones de productos tradicionales (banano, camarón, café y cacao) también se redujeron por la caída de la demanda externa y por falta de producto a consecuencia del fenómeno del Niño. El déficit comercial en el año 1998 llegó a niveles críticos ubicándose en USD\$ 1372 millones.

Gráfico 3



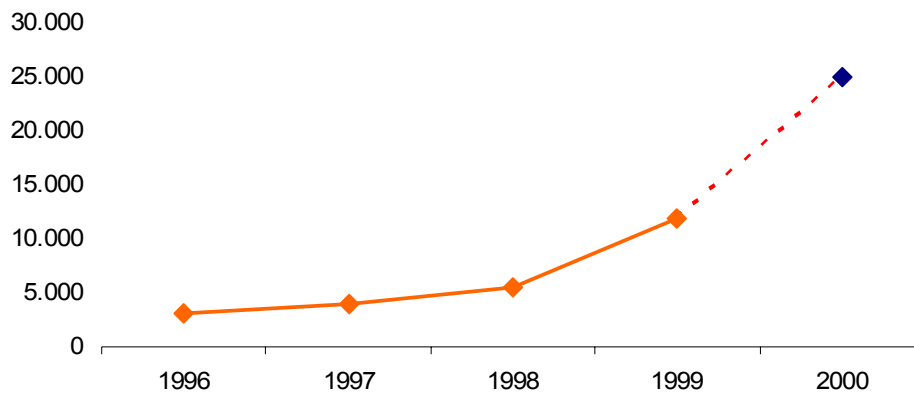
En 1999, el gobierno decretó la congelación de los depósitos bancarios. Este decreto fue catalogado como inconstitucional y provocó el cierre de bancos para justificar la iliquidez que los afectaba. El "feriado bancario", tiempo en el que los bancos no trabajaron al público, duró una semana. Tras esta semana, muchos bancos no volvieron a abrir sus puertas, lo que significó que la población no pudo disponer de sus ahorros. Negocios y empresas se vieron forzados a cerrar debido a la falta de capital de trabajo. Este feriado bancario

fue considerado como la quiebra del sistema financiero en el país y representó para el gobierno un costo de USD\$ 6000 millones. La iniciativa por parte del gobierno fue la de crear una Agencia de Garantía de Depósitos (AGD) con el fin de recuperar los ahorros de los depositantes y hacer frente al salvataje bancario. Este costo fue asumido por todos los ecuatorianos mediante nuevas deudas que se contrajeron en el exterior.

El tipo de cambio sufrió altas devaluaciones, debido a la inestabilidad general del país, lo que provocó que se devaluara en más de un 100% desde 1998 por 2 años consecutivos. Los precios en el país eran calculados a diario en dólares. El país respiraba un ambiente de incertidumbre en el cual se estaba gestando una dolarización informal. La población utilizaba, ya en este momento, el dólar para refugiarse ante la pérdida de valor que estaba sufriendo la moneda nacional.

Gráfico 4

Fluctuación Tipo de Cambio

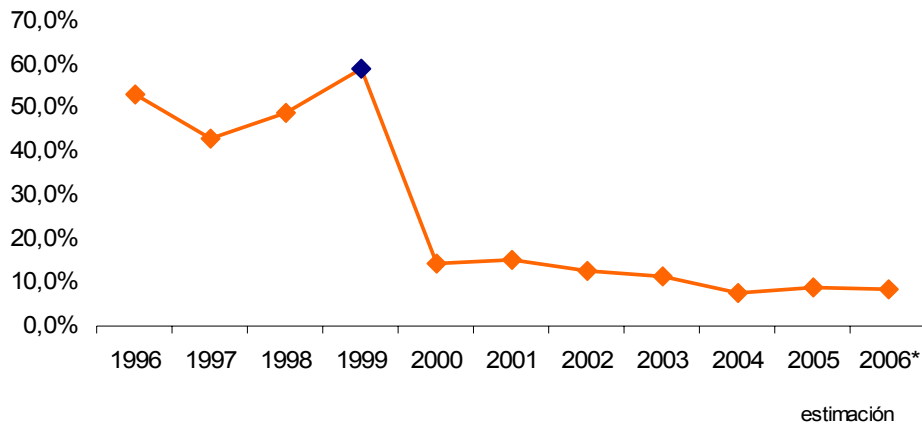


Elaboración propia con datos del Banco Central del Ecuador

La tasa de interés para este año llegó al 59%, ahuyentando la inversión y evitando la formación de nuevos negocios.

Gráfico 5

Tasas de interés

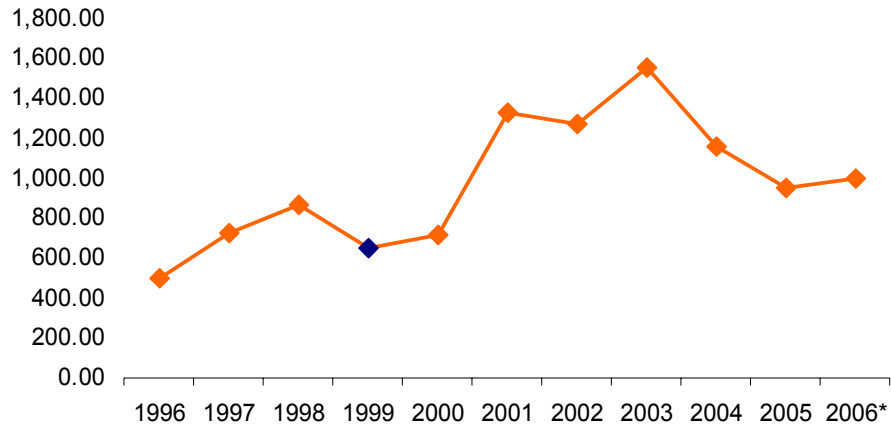


Elaboración propia con datos del Banco Central del Ecuador

Dadas las condiciones del país y debido a la pobre imagen internacional, la Inversión Extranjera Directa (IED) fugó del país y cada vez se hizo más difícil atraer a capitales externos. La IED en los últimos años ha tenido marcadas fluctuaciones. Sin embargo, la IED tuvo su época pico del 2000 al 2001, período en el cual el país recibió capital externo para la construcción del Oleoducto de Crudos Pesados (OCP). Aun así, las divisas que entraban al país y que tenían un mayor peso en el PIB no correspondían a este rubro, sino a las remesas.

Gráfico 6

Inversión Extranjera Directa



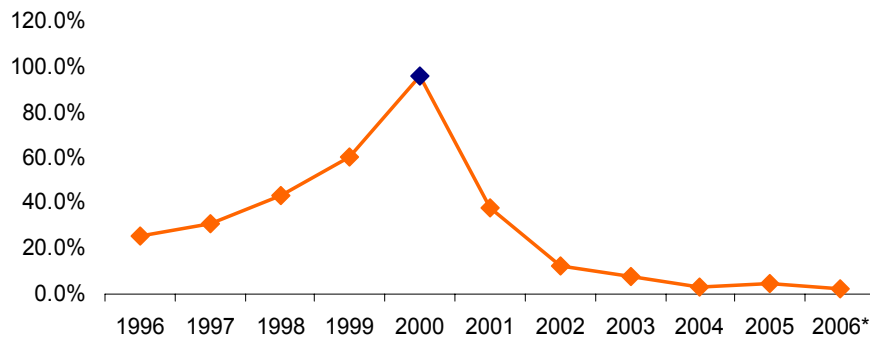
Elaboración propia con datos del Banco Central del Ecuador

*estimación

La inflación también experimentó niveles alarmantes y hubo un aumento importante de precios de bienes y servicios. La inflación tuvo su pico en el año 2000, llegando a un 96.1%.

Gráfico 7

Inflación anual

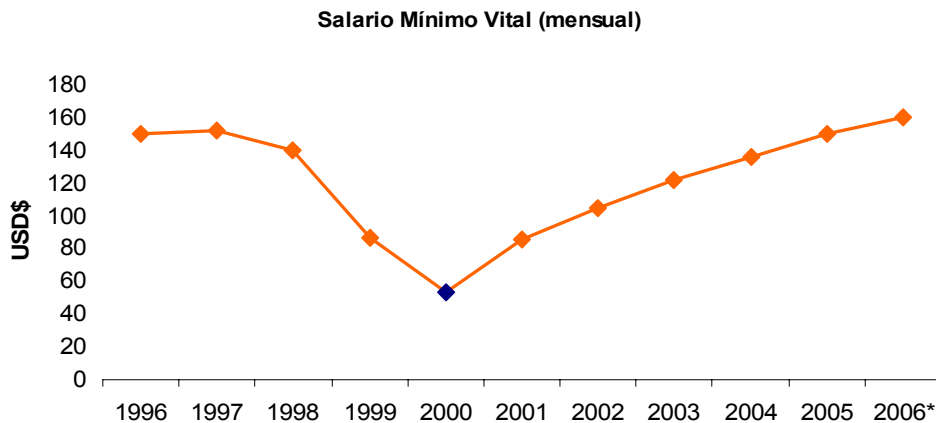


Elaboración propia con datos del Banco Central del Ecuador

*estimación

La pérdida del poder adquisitivo de los salarios era notoria y el consumo de los hogares fue decreciendo, ya que éstos no podían llegar a cubrir la canasta básica de productos. El salario llegó a ubicarse en el año 2000 en USD\$ 53 mensuales y la canasta básica en USD\$ 220. Los ingresos de los ecuatorianos les permitían acceder sólo a una cuarta parte de la canasta básica de productos.

Gráfico 8



Elaboración propia con datos del INEC

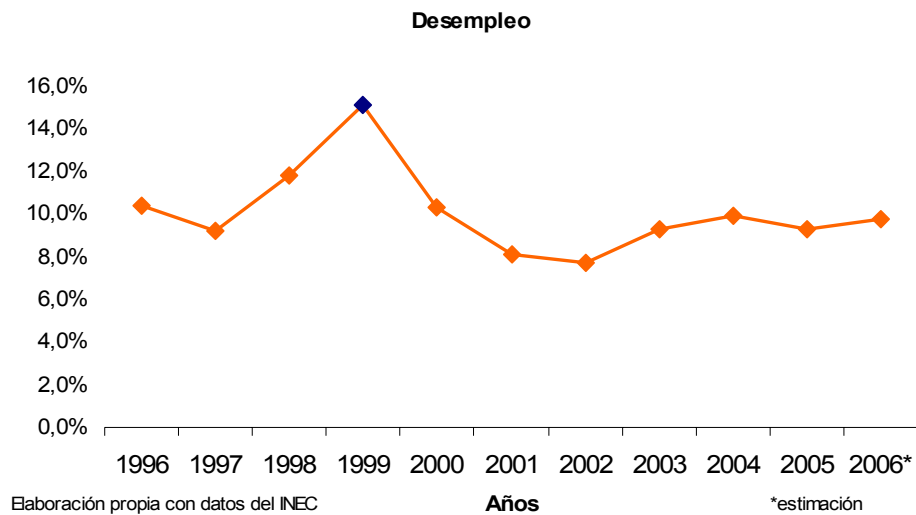
*estimación

La reducción del poder adquisitivo de los ecuatorianos se dio en gran medida por las devaluaciones constantes del tipo de cambio. El deterioro de la calidad de vida fue creciente, debido a un constante recorte del presupuesto de inversión social. Se notaba, sobre todo, en la población más pobre, principales demandantes de los servicios que presta el estado.

Como resultado de esta crisis, los niveles de pobreza en el país aumentaron de forma alarmante. Los datos son esclarecedores e indican el empobrecimiento más acelerado de la historia, cuando de 1995 al año 2000, el nivel de gente

viviendo en estado de pobreza pasó de 3.9 millones a 9.1 millones en un país de 13 millones de habitantes. La diferencia en la distribución de la riqueza era cada vez más notable, ya que los ricos aumentaban cada vez más su participación en los ingresos, mientras que los pobres captaban cada vez menos. El desempleo y el subempleo se ubicaban en el 15% y 46% respectivamente y hacían de esta crisis algo difícil de soportar.

Gráfico 9



1.3.- Dolarización

Debido a la inestabilidad macroeconómica del país, el Gobierno decide en enero del año 2000 dolarizar la economía y fijar un tipo de cambio de 25.000 sucres por dólar.

El Ecuador fue el primer país de América del Sur en dolarizar su economía y renunciar a su moneda en un panorama económico no muy claro. El objetivo de la dolarización era otorgar al país estabilidad, reducir la incertidumbre, bajar la inflación y las tasas de interés, con el fin de promover la inversión y el desarrollo.

Antes de que se adoptara de manera oficial la dolarización, ya existía una dolarización informal. La gente tenía ahorros en dólares (53.7%), compraba en moneda extranjera y la mayoría de productos y servicios eran cotizados en dólares. Cuando cuesta restablecer la credibilidad de la moneda local, es difícil dar marcha atrás a la dolarización informal y es cuando se adopta una dolarización plena.

La dolarización significaba que la moneda oficial del país tenía que desaparecer, ya que el dólar sería la nueva unidad de cuenta y pago, habría libertad para entrada y salida de capitales y el Banco Central del Ecuador asumiría nuevas funciones.

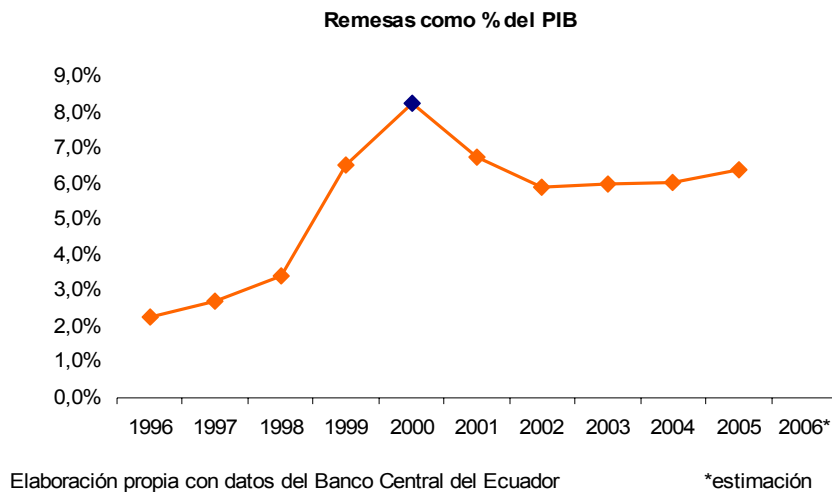
A grandes rasgos, la dolarización se presentaba como la mejor opción. Entre sus objetivos estaban: eliminar las devaluaciones, nivelar las tasas de interés a niveles de EEUU, mejorar e integrar el sector financiero, disminuir costos de transacción, otorgar mayor estabilidad macroeconómica, mejorar problemas estructurales, etc. El renunciar a la moneda nacional también tenía su lado negativo ya que significaba la pérdida de un símbolo nacional, existiría un aumento de los costos de transformación, adaptación de sistemas, procesos

contables, cajas, cuentas bancarias y no permitiría devaluar para ser más competitivos.

1.4.- Situación actual de la economía

Tras seis años de aplicación de la dolarización, el país ha experimentado una leve recuperación de su economía, no completa ni real, pues los ingresos con los que se nutre, provienen principalmente de las remesas de los emigrantes y los ingresos por las exportaciones del petróleo. Las remesas en este corto período han superado los ingresos que recibe el país por exportaciones de productos tradicionales y éstas corresponden a un 6.4% del PIB (2005).

Gráfico 10



Gracias al aporte vital de las remesas y a la disminución de las presiones sociales, el gobierno ha podido disponer de mayor cantidad de dinero para favorecer el servicio de la deuda. La deuda externa del país se mantiene a los mismos niveles del año 2000 sin indicios de poder decrecer. Es necesario que

el gobierno detenga este endeudamiento en constante crecimiento, ya que a este ritmo, ningún presupuesto del estado puede aguantar.

En lo que se refiere a las exportaciones tradicionales, principalmente de bienes primarios, su comportamiento no ha sido muy significativo. Aunque son más confiables y pueden perdurar en el tiempo más que las remesas o el petróleo, la falta de competitividad y los altos costos de producción en el país, ponen en duda su crecimiento. Es preocupante que el país sólo pueda ser competitivo recurriendo a recortes de personal, de sueldos o al cierre de empresas.

Más preocupante es el tema si se considera el crecimiento constante de las importaciones. Esto incide directamente en el aumento del déficit comercial, causando un menor ingreso de divisas al país, provocando una alta dependencia del exterior, menor necesidad de los bienes nacionales y generando una mayor desindustrialización en el país.

El sistema financiero se compone en la actualidad de un menor número de bancos, tras el saneamiento del sistema en 1999. Aún no se ha logrado la entrada de bancos internacionales al país como estaba previsto, aún cuando estos están presentes cada vez más en otros países de Latinoamérica.

La IED sigue siendo escasa y cada vez más reticente a ingresar en el país, debido a los altos costos. La tasa de interés ha bajado de 14.5%, en el 2000 hasta un 8.3% en el 2005. Estos valores aún son altos comparados con los

países que usan el dólar como moneda, lo que induce a los inversores a invertir en otros sitios.

Es destacable constatar el decrecimiento de la inflación, la cual ha bajado considerablemente, de 96.1% en el 2000 hasta un 4.4% en el 2005. Aunque la cifra presupuestada era de 3.9%, no fue posible llegar a la previsión por un aumento del dinero circulante, principalmente debido a un aumento del nivel del consumo producido por la devolución de los fondos de reserva por parte del Seguro social y por la entrega de pagas extras a los empleados.

Los salarios se ubican en el 2005 en USD\$ 150, tras haberse ubicado en USD\$ 53 en el inicio de la dolarización. Aunque hayan experimentado un crecimiento, este valor aún es insuficiente y no alcanza para cubrir los gastos de la canasta básica de productos que asciende a USD\$ 437.

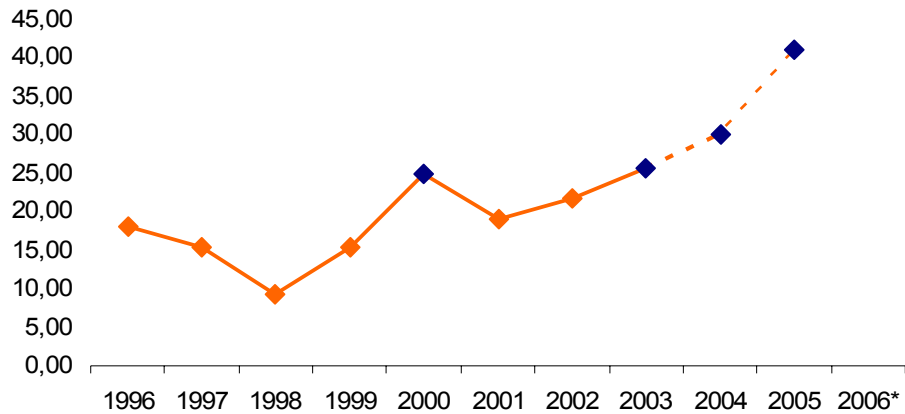
Los índices de desempleo se han ido reduciendo, no por mayor creación de empleos ni por aumento de la actividad productiva, sino por la salida imparable de emigrantes.

Las remesas han sido el pilar de la dolarización y un factor básico en el crecimiento del país, ya que la entrada de dinero fresco a la economía hace incrementar los niveles de consumo en los hogares más necesitados. El arma más eficaz para combatir la pobreza en América Latina, no proviene de los gobiernos ni de la ayuda externa, sino de las remesas de los emigrantes. (BID Banco Interamericano de Desarrollo).

Los ingresos por exportaciones de petróleo, debido a la fluctuación del precio del barril, han provocado en los años 2000, 2003, 2004 y 2005 ingresos superiores a los presupuestados. Las exportaciones de petróleo para el año 2005 ascendieron a USD\$ 4.500 millones, es decir, un 14% del PIB.

Gráfico 11

Precio barril de petróleo



Elaboración propia con datos del Banco Central del Ecuador *no disponible

La combinación de remesas, migración y petróleo son un componente importante del PIB, que han ayudado a sostener la economía del Ecuador tras la dolarización. Seguramente, si la emigración masiva no se hubiera dado en los últimos años, la situación del país sería otra.

El país no puede seguir dependiendo de las remesas y del petróleo para garantizar el funcionamiento de la dolarización. Las remesas en el futuro tenderán a ir disminuyendo y el petróleo, por ser un bien no renovable, en cualquier momento se puede extinguir. Es tarea de futuros gobiernos decidir

entre crecer económicamente e invertir a nivel social o pagar la deuda y seguir fomentando la emigración. El objetivo debe ser el de fomentar la producción nacional, hacerla más competitiva, crear más puestos de trabajo y evitar las migraciones masivas. De esta manera el país podrá prescindir de los ingresos estacionales y tener un crecimiento continuado que dependa exclusivamente de su situación interna.

Capítulo II

Migración en el Ecuador en el período de 1999-2005

El mundo actual en el que vivimos animado por los procesos de globalización se encuentra en constante movimiento. El fenómeno de la migración representa uno de los acontecimientos sociales más importantes de la historia de la humanidad. El hombre desde tiempos inmemoriales ha venido cambiando de territorio para aprovechar nuevas oportunidades y mejorar su calidad de vida. La desigualdad en la distribución de la riqueza, la esperanza de mejora del bienestar y de la calidad de vida son las principales razones para que una persona decida dejar su país de origen en busca de nuevas posibilidades. Dicho fenómeno actualmente está en su máximo apogeo, y la tendencia que marcó la década de los 70 en la cual emigrantes de todo el mundo iban con destino a Latinoamérica se ha invertido.

En los últimos años, en Ecuador, el emigrar se ha convertido en un fenómeno central tanto desde la perspectiva económica como desde el punto de vista social. Esta es una de las puertas principales para huir de la situación caótica que vive el país. Las divisas provenientes de las remesas que envían los ecuatorianos en el exterior, constituyen ingresos importantes para el país por la estabilidad económica que brindan. El envío de remesas fruto de las migraciones masivas tiene también aspectos negativos que no pueden dejar de ser considerados. Es el caso del lado social, de problemas que afrontan el emigrante y su familia y cómo su estabilidad emocional puede verse afectada por la partida de un miembro.

Sea cual sea la perspectiva, las emigraciones no van a desaparecer, es más, debido a la situación económica actual a nivel mundial, las personas querrán seguir mejorando su nivel de vida buscando el bienestar en otros países.

2.1.- Factores

Las razones de las migraciones masivas son comunes en muchos países. A la hora de emigrar hay factores decisivos que influyen en esta decisión y empujan a las personas a emigrar. Entre ellos están:

- Las migraciones suelen coincidir con épocas de crisis y estancamiento económico
- Perspectiva de mejorar la situación económica de la familia
- Nichos de mercado fuera, que estimulan la entrada de trabajadores extranjeros
- Posible existencia de conflictos armados en los países de origen
- Fuerte representación en las sociedades de destino
- Decepción política del país, situación económica y social insostenible

Descartando las políticas migratorias, las barreras que antes impedían emigrar se están reduciendo a mayor ritmo, gracias a la existencia de nuevas tecnologías de la comunicación que permite a las familias estar más y mejor comunicadas. Adicionalmente, es fácil disponer de más información sobre los países de destino previo, al viaje. Los desplazamientos en medios de transporte cada vez van mejorando haciendo las distancias " más cortas " y

hacen que las migraciones se den en menos tiempo.

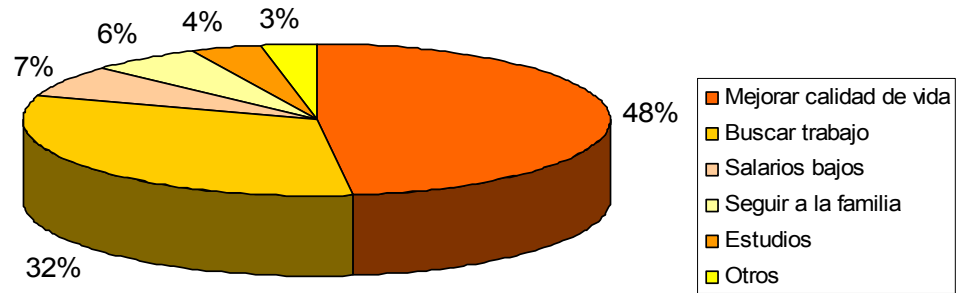
2.2.- Causas de la migración en el Ecuador

La migración es una realidad en el Ecuador y se ha acrecentado en los últimos años debido a una serie de factores que han influido en la decisión de los ecuatorianos de dejar su país. La guerra con Perú en el 94, inestabilidad política, el fenómeno del Niño, la caída del precio del petróleo, la crisis financiera y la quiebra bancaria, la crisis social, la inseguridad, la incontrolada corrupción, el deficiente funcionamiento de la economía y la caída más abrupta del PIB en la historia (1999). Tal fue la dimensión adquirida por la crisis generalizada, que se desató una verdadera estampida. La migración para los ecuatorianos era la única válvula de escape.

Debido a la falta de oportunidades en el país y ante el panorama desolador a todos los niveles: político, económico y social, las familias fueron buscando soluciones para salir de la crisis; empezaron a concebir la migración como una solución a sus problemas. La estrategia de las familias contemplaba adoptar duras decisiones y dejar ir a uno de sus familiares a trabajar en el extranjero. De esta manera, el emigrante, mediante su trabajo en el exterior, obtendría dinero para enviar a su familia. Una encuesta realizada en las ciudades de mayor incidencia de la emigración (Quito, Guayaquil y Cuenca) hecha por la compañía Cedatos en el año 2000, recogió la siguiente información en cuanto a motivos para salir del país:

Gráfico 12

Motivos para emigrar



Elaboración propia con datos de Cedatos, 2000

En su mayoría, un 87% de las personas que salían del país, lo hacían para mejorar su situación económica. La encuesta realizada coincide con el período de mayor migración en los peores años de la crisis económica entre 1999-2000.

2.3.- Crecimiento de la migración

En la década de los años 30 y entre los años 60 y 70, España experimentó éxodos masivos de población. Las primeras migraciones se dirigieron a América, las siguientes lo hicieron a los países del norte de Europa. España ha pasado de ser un país emisor de emigrantes a ser en los últimos años un país receptor.

Ya en los años 90 y ante la dificultad de entrar a EEUU, fueron llegando a España los primeros contingentes de ecuatorianos, aunque en escasa proporción. La emigración en esta época se daba solamente de forma voluntaria.

A finales de la década de los 90, España atravesaba profundos cambios socio políticos, internacionalización de su economía y reestructuración del mercado laboral, factores que facilitaron la entrada de contingentes de inmigrantes, entre ellos de ecuatorianos. Aun cuando cada vez se iban endureciendo las políticas migratorias, la mano de obra extranjera era bien vista para mantener el bienestar alcanzado y sostener una población envejecida. Los primeros grandes grupos de ecuatorianos empezaron a llegar a Murcia en 1998 para trabajar en la agricultura. Las dificultades se presentaban a la hora de trabajar, ya que las personas no estaban acostumbradas al duro trabajo en el campo y también por la vergüenza que les daba desempeñar estas tareas.

2.4.- Flujos migratorios

2.4.1.- Zonas más afectadas por la migración.

La pérdida de fe en el país y de proyección de desarrollo propio fue generando en el ciudadano ecuatoriano desesperanza. La sensación de inferioridad frente a las economías de países desarrollados y la buena imagen del emigrado como triunfador ante la sociedad estimulaba a que cada vez más los ecuatorianos continuaran emigrando. Poco a poco, las personas se fueron del país hasta el

punto que muchas familias y pueblos han ido desintegrándose poco a poco. La migración se considera como una puerta de salida que aún se mantiene abierta, lo que impide que ocurran los cambios estructurales necesarios para otorgar mayor esperanza a los ecuatorianos y evitar que emigren.

La tasa de crecimiento de la migración se mide restando el total de salidas del total de entradas de ecuatorianos en el período, según información obtenida en la Dirección Nacional de Migración.

Tabla 1

**Flujo Migratorio de Ecuatorianos a Nivel Nacional
(número de personas emigradas)**

1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005
18,423	18,516	33,723	80,402	107,076	105,080	149,000	125,000	70,000	62,000
	0.5%	82.1%	138.4%	32.2%	-1.9%	41.8%	-16.1%	-44.0%	-11.4%

Elaboración propia con datos de la Dirección Nacional de Migración

Con estos datos podemos comprobar que en años anteriores previos a la crisis, la migración era irrelevante. Las épocas con mayor emigración a nivel nacional comienzan en 1998, periodo de plena crisis. Las tasas de crecimiento se ubican para 1999 en un 138.4%. A partir de 2003 éstas bajan, debido a la imposición de barreras de entrada por medio de la exigencia de visados en la mayoría de destinos.

Lo mismo ocurre si analizamos los datos por región. Las regiones más importantes son Costa (Guayas –Guayaquil, Manabí y El Oro) y Sierra (Pichincha- Quito, Loja, Carchi y Esmeraldas).

En el caso de la Costa tenemos:

Tabla 2

Flujo Migratorio de Ecuatorianos - Región Costa
(número de personas emigradas)

1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005
6,221	6,263	11,417	26,940	38,956	42,793	94,900	83,729	73,117	60,049
	0.7%	82.3%	136.0%	44.6%	9.8%	121.8%	-11.8%	-12.7%	-17.9%

Provincias analizadas: Guayas, Manabí y El Oro

Se aprecia que la migración ha sido una característica preponderante a lo largo del período y que la mayor migración también ocurre en el año 1999 con una tasa de crecimiento del 136%. En el 2002, despunta de nuevo con un 121.8%. A partir del 2003 y como consecuencia de las nuevas barreras de entrada a los países, la migración tiende a decrecer, pero el número de personas que han salido de la Costa se mantiene y ronda entre las 60.000-80.000 personas.

En la región Sierra el panorama se desarrolla de diferente manera:

Tabla 3

Flujo Migratorio de Ecuatorianos - Región Sierra
(número de personas emigradas)

1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005
11,499	11,453	20,725	49,492	63,232	58,490	34,720	-142,662	-3,699	1,570
	-0.4%	81.0%	138.8%	27.8%	-7.5%	-40.6%	-510.9%	-97.4%	-142.4%

Provincias analizadas: Pichincha, Loja, Carchi y Esmeraldas

La migración en la Sierra se da de forma más intensa sólo en el año 1999 llegando a un 138.8% de crecimiento. En años posteriores tiende a la baja, pues incluso llega a tener valores negativos.

Se aprecia en este período, excepto en el año 2003, que las mayores migraciones ocurren en las regiones de Costa y Sierra, que tienen un peso del 80% del total de la población emigrada.

Las ciudades principales de las cuales emigran son Guayaquil, en la Costa y Quito, en la Sierra. Las tasas de crecimiento de la migración en cada ciudad es la siguiente:

Tabla 4

**Flujo Migratorio de Ecuatorianos - Guayaquil y Quito
Tasa de crecimiento**

Ciudad	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Guayaquil		-3.7%	69.8%	123.1%	43.5%	21.7%
Quito		3.5%	79.6%	143.9%	30.5%	1.3%



Elaboración propia con datos de la Dirección Nacional de Migración

2.6.- Aspectos negativos y positivos de la migración

2.6.1.- Aspectos negativos

En el emigrante

En una economía tan apegada al vínculo familiar como en la ecuatoriana, el emigrar trae consigo muchos problemas emocionales para el emigrado y su familia. El adaptarse a una nueva sociedad, aunque existan redes migratorias en destino, suele ser muy difícil debido a su condición de extranjero. Entre los

aspectos negativos que debe enfrentar el emigrante en la nueva sociedad a la que se ha dirigido están:

- Falta de integración en la sociedad receptora
- Alto costo de adaptación
- Síndrome de Ulises: estrés, ansiedad, soledad
- Ruptura de vínculos familiares
- Falta de conocimiento sobre el funcionamiento de la sociedad
- Por su condición de inmigrante, tienen que hacer un esfuerzo adicional para conseguir trabajo, salario digno, vivienda, educación
- Trabajos no cualificados
- Expectativas no cumplidas
- Malestar y depresión por el subempleo de sus capacidades
- La remuneración efectiva (la que perciben) es inferior a la que podrían recibir (remuneración potencial)
- Marginación, que entorpece la integración y aprendizaje
- Discriminación y difícil acceso a servicios

Un aspecto preocupante al que se está enfrentado el inmigrante ecuatoriano en España es el tipo de ocupación a la que pueden acceder. Esto genera frustración entre los emigrantes, ya que sus expectativas antes de emigrar eran diferentes. En España, no hay relación alguna entre la formación que tienen los inmigrantes con los trabajos que van a realizar en este país. Se dice que existe una "degradación ocupacional", en el sentido de que personas que desempeñaban puestos de trabajo calificados en Ecuador ocupan actualmente

puestos laborales no calificados en actividades que jamás habrían desempeñado en su propio país. (FLACSO 2003).

Un estudio realizado por Claudia Pedone en Murcia (2003), muestra que más del 55% de los extranjeros en España de origen ecuatoriano eran profesionales técnicos, estudiantes y maestros, antes de emigrar. Actualmente, estas personas trabajan en la agricultura en condiciones deplorables y percibiendo salarios muy bajos. El 80% de estas personas tenían un puesto de trabajo en Ecuador antes de emigrar. Otro caso se da en el servicio doméstico, sector en el cual, quienes desempeñan estos trabajos cuentan con una formación de grado superior.

En la familia

La familia en Ecuador también es golpeada por la partida de su pariente y debe afrontar problemas similares a los del emigrante. Entre ellos están la desintegración familiar; en los niños, altos índices de deserción escolar por falta de uno o de los dos padres, depresión, añoranza, etc. En algunos casos, la familia llega a darle tanta importancia al dinero que recibe, que sólo se preocupan de que la remesa llegue cada mes y no les importa las condiciones de vida y los sacrificios en el trabajo que debe hacer su familiar.

En los niños

La gran cantidad de niños con padres emigrados en busca de trabajo influye en su desarrollo escolar. Al existir una descomposición de la estructura familiar,

los niños se ven seriamente afectados y en ellos se genera una inseguridad emocional que no les permite concentrarse. Los niños desvían su atención en clase, a los problemas que hay en casa. Esto sumado a la falta de control, genera los altos índices de deserción escolar. Los niños, al quedar bajo los cuidados de abuelos o incluso de hermanos mayores, se encuentran en una situación de riesgo y se ven privados de afecto. Otros de los problemas que influyen es que en algunos casos tienen que afrontar las nuevas relaciones de los padres.

Tabla 5

Niños con padres emigrados - A nivel nacional
Número de niños

1996	1997	1998	1999	2000
16,729	21,112	65,142	94,916	237,231



Elaboración propia con datos de INEC

2.6.2.- Aspectos positivos

A medida que el emigrante se va adaptando a la sociedad donde reside, entra en una doble fase de aprendizaje. Comienza a adoptar nuevas costumbres como la puntualidad y hasta adoptar nuevas normas de urbanidad como el simple hecho de tirar la basura en su lugar. Al dirigirse a países desarrollados, se ve expuesto a áreas de trabajo diferentes, no siempre de acuerdo a sus capacidades, en las que asume altos niveles de exigencia. Amplia sus conocimientos y destrezas y se empapa de conocimientos y estrategias, con ello mejora su nivel de formación en áreas que desconocía. En algunos casos, si la sociedad lo requiere, aprende nuevos idiomas.

El familiar es considerado como un activo importante para la familia y generador de riqueza. El fruto de su trabajo llega directamente a quien lo necesita y ayuda a disminuir los niveles de pobreza. En términos económicos, la emigración de un miembro de la familia tiene también aspectos positivos

2.7.- Amenazas y Oportunidades para el país

Las causas que han fomentado la reciente ola migratoria no han desaparecido del todo, en algunos casos se han intensificado lo que genera la aparición de nuevas amenazas y oportunidades para el país.

Amenazas:

La partida de profesionales al exterior, representa una fuga de cerebros para el país. Lo más preocupante es que esta fuga retrasa aún más el desarrollo socioeconómico del Ecuador e implica una pérdida en la creatividad y productividad que podría ser aplicada localmente. Desde el punto de vista del Ecuador, esta exportación de personal tiene efectos negativos cuando el emigrante decide establecerse definitivamente en la economía que lo acoge. Esto significa una pérdida definitiva de estos talentos, falta de aplicación de conocimientos adquiridos en estos países y supone un costo alto para el país que financió su educación.

Adicionalmente, esta fuga de cerebros pone en peligro el funcionamiento de algunos de los servicios, como es el caso del servicio médico. En la migración

reciente, enfermeras han ido a Europa a desempeñar labores domésticas, lo que estaría infrutilizando la capacidad del que emigra. En el caso de los médicos, éstos han emigrado para continuar con su carrera profesional en otros países, como EEUU y Chile. En el sector de la construcción ocurre lo mismo, albañiles de gran experiencia y capacidad, se ven obligados a emigrar por la falta de trabajo y bajos salarios.

Oportunidades:

En el caso de que el emigrante decida retornar al Ecuador, el país se verá enriquecido a nivel social y laboral. La mano de obra exportada regresaría con mayor potencial y conocimientos, con la intención de aplicarlos en el país lo que otorgaría nuevas oportunidades de desarrollo a diversas industrias. Este efecto es considerado como remesas laborales, empresariales y culturales.

Lamentablemente, el país no ofrece a sus profesionales las condiciones adecuadas para poder desempeñar su trabajo. Esta situación perjudica al Ecuador en gran manera ya que sus habitantes se ven forzados a buscar empleo en el exterior, aunque esta decisión les suponga afrontar muchas dificultades. La decisión de emigrar, que en un principio es temporal, a la larga en muchos casos se vuelve definitiva debido a la diferencia en la calidad de vida y salarios de las economías receptoras.

En los últimos años, los ecuatorianos han tenido que hacer frente a la dura realidad de su país. Las perspectivas y percepciones sobre el futuro hicieron

imposible imaginar un proyecto de vida junto a su familia, por lo que se vieron obligados a emigrar. Actualmente, la migración es considerada como un fenómeno irreversible, que irá en aumento tanto porque las causas que la fomentaron se mantienen y porque tal y como se presenta el panorama se van a continuar acentuando debido al sistema político que impera.

Capítulo III

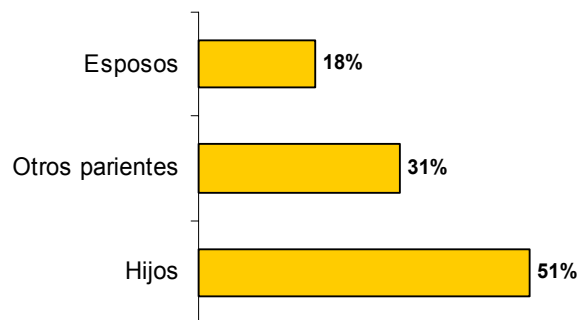
Perfil del emigrante ecuatoriano

3.1.-Característica del emigrante

La salida del país de uno de los miembros de la familia es una decisión muy dura, ya que las relaciones suelen ser muy estrechas. El dilema se presenta al escoger entre salir del país o quedarse en la misma situación. No sólo la gente de escasos recursos y los que se encuentran desempleados se ve en la necesidad de emigrar, también se da el caso en personas de clase media que buscan fuera mejores oportunidades de trabajo. Los emigrantes son jóvenes hijos de familia, que asumen un rol importante en las estrategias familiares para enfrentar la crisis económica. A continuación se analizan datos recogidos en un estudio realizado por la FLACSO (Facultad Latinoamericana de Ciencias Sociales) en 2003, tomando como muestra las ciudades de Quito, Guayaquil y Cuenca.

Gráfico 13

Parentesco de emigrantes



Elaboración propia con datos de Flacso, 2003

El emigrante ecuatoriano en su mayoría es joven, cerca del 70% tiene menos de 39 años. Se encuentran en la edad de trabajar y poder abastecer a los países donde se dirigen de mano de obra lista para integrarse en el mercado laboral. Cuando se trata de personas entre 40-60 años, el porcentaje de los que deciden emigrar baja notablemente a un 22%.

Tabla 6

Emigración por edad

Ciudades: Quito, Guayaquil y Cuenca

Edad	%
20-29 años	35%
30-39 años	33%
40-60 años	22%

Elaboración propia con datos de Flacso,2003

No se perciben diferencias ostensibles en la distribución por sexo. La emigración masculina y femenina es equilibrada en las dos mayores ciudades. En cambio, en Cuenca, se destaca más la emigración masculina. Buena parte lo hace a EEUU, destino tradicional de esta sociedad, la cual viene tejiendo redes en destino desde la década de los 70. En Guayaquil y Quito, los que emigran lo hacen mayormente a España y, en menor proporción, a EEUU.

Tabla 7

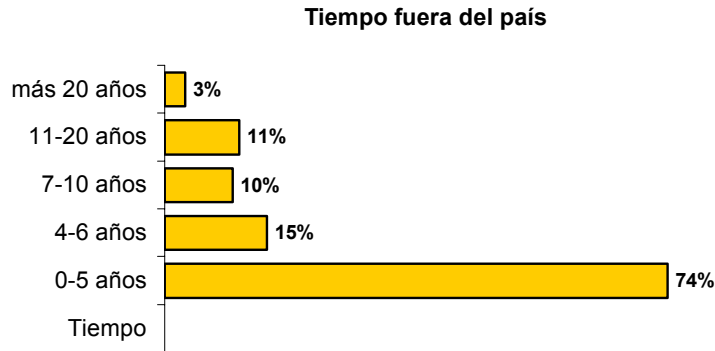
Emigración por sexo

Ciudad	Masculino	Femenino
Quito	51%	49%
Guayaquil	50%	50%
Cuenca	67%	33%

Elaboración propia con datos de Flacso,2003

La mayoría de los que han emigrado, el 74%, se fueron del país en los últimos 5 años.

Gráfico 14



Elaboración propia con datos de Flacso,2003

La formación de los ecuatorianos que emigran es en su mayoría, de nivel primario y secundario. Sólo un 20% cuenta con estudios superiores. El puesto de trabajo al que pueden optar en el país de destino no va asociado con el que tenían antes de emigrar, ni con los estudios realizados. Los trabajos suelen ser en malas condiciones y los peor retribuidos. En cuanto al salario, la media de ingresos de un ecuatoriano en España se resume en la siguiente tabla:

Tabla 8

**Ingresos de los ecuatorianos en España
(euros)**

Salario

Menor a 600€	43%
Entre 600 y 900€	38%
Entre 900 y 1200€	19%

Elaboración propia con datos de Colectivo Ioe,2003

Los ingresos guardan estrecha relación con las actividades desempeñadas, que en su mayoría son en el sector servicios. Pero estos sueldos se vuelven

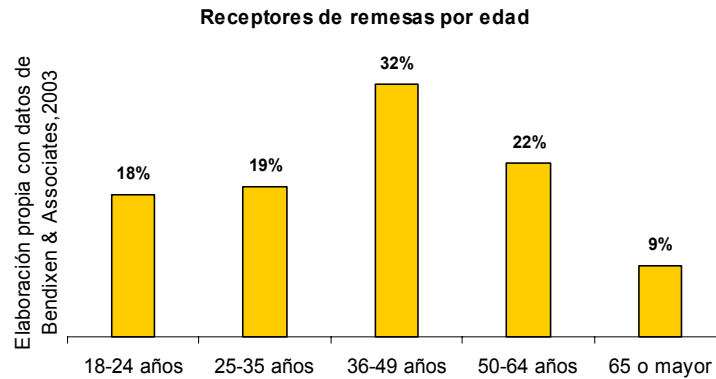
atractivos si los comparamos con los sueldos obtenidos en Ecuador, vemos que existe una gran diferencia. En origen, los sueldos rondan aproximadamente los 200€ (USD\$ 253, año 2003) y acceder a la canasta básica de productos cuesta 300€ (USD\$ 378, año 2003). Por lo que emigrar supone una oportunidad para hacer frente a los gastos básicos de la familia.

De acuerdo a las estadísticas, los ecuatorianos utilizan el 7 u 8% de su sueldo para el envío de remesas a sus familiares. Los primeros dos años, envían las remesas para el pago del viaje. Después y hasta el quinto año de estancia suelen enviar remesas el 90% de los emigrantes.

3.2.- Familia del Emigrante

Una encuesta realizada en el mes de Abril del 2006 por Vanguardia e Informe Confidencial, mostró que un 70% de la población de las ciudades de Quito y Guayaquil, tiene un familiar viviendo en otro país. Los familiares son principalmente los que reciben las remesas provenientes del exterior. Muchas veces quienes reciben las remesas es uno de los esposos que se quedan a cargo de los hijos mientras su pareja está fuera. En otros casos, son los abuelos quienes cuidan a los niños en ausencia total de la pareja. En general, son personas mayores de edad, de nacionalidad ecuatoriana y, en mayor proporción, mujeres.

Gráfico 15



Según un estudio hecho por Bendixen & Associates en 2003, las mujeres son las que reciben en un 66% las remesas que llegan de sus familiares, y los hombres sólo reciben un 34%. Su nivel de formación es en su mayoría primario y secundario, como en el caso del emigrante.

La mitad de los receptores, aparte de recibir las remesas, reciben un ingreso mensual por su trabajo de entre USD\$ 250-500, un 26% de ellos reciben menos de USD\$ 250 y un 19% recibe entre USD\$ 500-1.500.

3.3.- Destinos

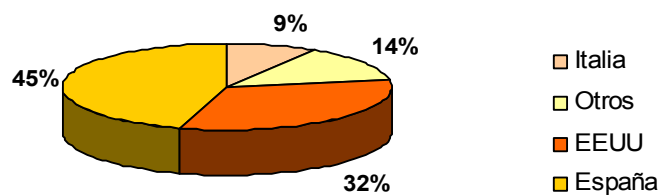
En el año 1999 se registra el mayor éxodo de ecuatorianos, con 107,076 personas lo que representa un aumento del 138.4% de la tasa de crecimiento de emigrantes (total salidas –total entradas). El país experimentó una verdadera estampida, nunca antes vista en su historia. El inédito proceso de migración del cual el país ha venido siendo partícipe mantiene sus cifras en

constante aumento. Los ecuatorianos que emigran cada año son aproximadamente 145,000 personas, aun cuando los países receptores de migración han dificultado la entrada de este colectivo a sus países mediante la imposición de visados.

En el gráfico siguiente se muestran los destinos principales a donde se dirigen los ecuatorianos.

Gráfico 16

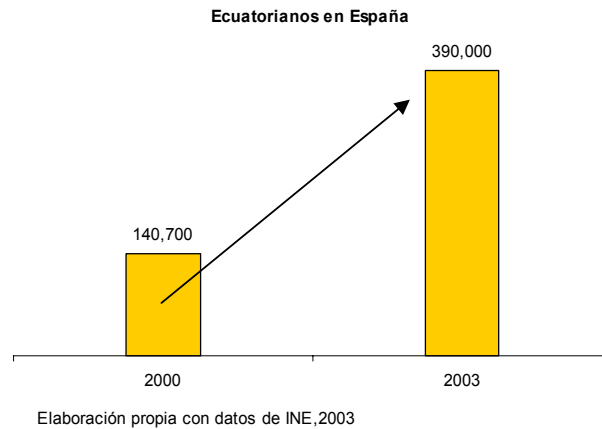
Destino de los emigrantes



Elaboración propia con datos de Flacso, 2003

En el 2003, el 45% de los ecuatorianos emigró a España. Se destaca el 32% que se dirigió a EEUU, aunque cabe precisar que este país lleva recibiendo inmigrantes ecuatorianos por más de 20 años. Mientras que en España, el fenómeno de la inmigración latina se produce apenas desde el año 2000, ya antes estaba acostumbrada a recibir inmigrantes de los países europeos. Para el año 2003, y tan sólo después de 3 años de inmigración continuada, la cifra de ecuatorianos en España había registrado un incremento explosivo de un 177%.

Gráfico 17



Se estima que 3 millones de ecuatorianos viven fuera del país y que un 17% de ellos vive en España. Según cifras oficiales obtenidas de los ayuntamientos de ciudades españolas en 2005, la comunidad ecuatoriana la conforman cerca de 500,000 personas estando sólo 390,000 de manera regular.

Tabla 9

Ecuatorianos en España

Año	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005
Total	70,325	140,706	140,631	259,779	387,565	470,090	487,239
% Pob. Extranjera	9%	15%	10%	13%	15%	15%	13%

Elaboración propia con datos de INE

Es la primera comunidad de extranjeros en el país seguida de la comunidad marroquí y aporta un 15% de la población extranjera.

3.4. Distribución por zonas

La emigración de ecuatorianos a España se ve acentuada desde el año 2000 en parte por las redes migratorias que se iban tejiendo a baja escala desde años anteriores. Los extranjeros buscan crear en los países a los que emigran, representaciones importantes de su comunidad, es así como se forman las redes. Las redes son grupos de familiares o amigos que transfieren información sobre el país de destino y facilitan el proceso de llegada. Las personas que se han ido afincando en el país ofrecen a sus conocidos también información sobre documentación, vivienda, posibles empleos y, en alguno de los casos, financiación de los viajes.

Los ecuatorianos se dirigen principalmente a las comunidades de Madrid, Cataluña, y Murcia.

Tabla 10

Ecuatorianos en España por principales C.C.A.A

Com. Autónoma	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005
Madrid (Comunidad de)	30,943	67,539	64,620	107,221	148,262	169,402	173,593
Cataluña	7,736	16,885	15,529	37,633	64,861	84,374	88,618
Murcia (Región de)	8,439	19,699	20,577	33,449	45,927	52,884	55,624
Total ecuatorianos	70,325	140,706	140,631	259,779	387,565	470,090	487,239

Elaboración propia con datos de INE

A lo largo de los años las tendencias se mantienen y casi un 50% de los ecuatorianos se decanta por Madrid, puerta de entrada a España y capital del país. En proporciones similares se decantan por Cataluña y Murcia.

Tabla 11

Distribución de ecuatorianos por C.C.A.A

Com. Autónoma	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005
Madrid (Comunidad de)	44%	48%	46%	41%	38%	36%	36%
Cataluña	11%	12%	11%	14%	17%	18%	18%
Murcia (Región de)	12%	14%	15%	13%	12%	11%	11%

Elaboración propia con datos de INE

3.5 Actividades en el país de destino

Las actividades en el país de destino no concuerdan con la formación que tienen los ecuatorianos y la mayoría de las veces desempeñan trabajos de nivel muy bajo, tanto en salario como en condiciones laborales. De acuerdo a información proporcionada por el Colectivo loé, las siguientes son ocupaciones de los ecuatorianos en España para el año 2003:

Tabla 12

Ocupación de los ecuatorianos

Sector	%
Servicios	50%
<i>Servicio Doméstico</i>	24%
Agricultura	23%
Construcción	16%
Industria	11%

Elaboración propia con datos de Colectivo loe,2003

Los puestos de trabajo que los ecuatorianos ocupan en España tienen las siguientes características:

- **Servicios:** El empleo se concentra en pequeñas empresas de hostelería. Se caracteriza por la alta temporalidad y estacionalidad. Es más alto en épocas como en verano y fiestas. Los salarios son los más bajos, después de la agricultura.

- **Servicio Doméstico:** Trabajo muy ofertado en España, debido al alto índice de población de la tercera edad. Carece de derecho al desempleo y la mayoría de ecuatorianos están dados de alta como autónomos en la seguridad social.
- **Agricultura:** Es de los trabajos mencionados el que más temporalidad y estacionalidad tiene. No es una garantía de trabajo estable y es, de todos, el peor remunerado, sin contar que muchas veces se incumplen los convenios de pago.
- **Construcción:** Es de todos, el trabajo con mejores salarios. En cambio, tiene una alta rotación entre empleo y desempleo, temporalidad y depende mucho de la subcontratación.
- **Industria:** Son trabajos de poca capacitación, tienen más estabilidad; pero los salarios son muy bajos.

La mayoría de ecuatorianos desempeña este tipo de labores en todas las Comunidades Autónomas, a excepción de algunas zonas de Cataluña y Murcia, donde el trabajo en la agricultura es el más ofertado, debido a las características de las zonas.

La situación irregular de muchos de los que emigraron en este período, los obliga a aceptar este tipo de trabajos en condiciones laborales muy desfavorables en cuanto a salario, estabilidad, seguridad social. Pero desempeñar este tipo de tareas no representa un problema sólo para el emigrante al perder su nivel laboral, sino también es una pérdida para el país de origen, debido a la fuga de cerebros.

3.6.- Aporte favorable a la economía española

Hay numerosos estudios, entre ellos el último publicado por Caixa Catalunya en Julio de 2006, en el que se analiza cómo el fenómeno de la inmigración ha posibilitado crecimientos sostenidos del PIB en los últimos años. Cita este estudio que, sin el aporte de mano de obra extranjera facilitado por los inmigrantes, no habría sido posible alcanzar los actuales niveles de crecimiento, por lo que se ha evitado un estancamiento de la economía. Esta tendencia se ha generalizado en varios países de la Unión Europea y EEUU.

El estudio desarrollado en Julio de 2006 en conjunto por el catedrático de Economía de la Universidad Autónoma de Barcelona, Josep Olivé, indica que el aporte de los inmigrantes no sólo es a nivel laboral, sino que también tiene incidencia a nivel económico. Los inmigrantes generan a su vez una fuerte demanda interna, que, para el caso de Catalunya, significa un 40% del crecimiento económico.

Otro de los efectos positivos de los extranjeros es su aporte en el repunte de la tasa de natalidad en España. Del total de nacimientos de niños con madres extranjeras desde el año 1999, un promedio del 15% corresponde a madres de nacionalidad ecuatoriana. Lo más notorio es la tasa de crecimiento de estos nacimientos, que en 1999 se ubicó en el 100%, y en los siguientes años continuó en alza. En cambio la tasa de crecimiento de los nacimientos de niños españoles se ubica en sólo un 1% para este mismo período (1999-2005).

Tabla 13

**Nacimientos en España
(número de niños)**

Nacionalidad	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005
Madre extranjera	18,503	24,644	33,475	44,198	54,028	63,200	69,933
Madre ecuatoriana	924	2,595	5,661	8,349	10,529	11,100	9,922
Porcentaje sobre total	5%	11%	17%	19%	19%	18%	14%
Tasa de incremento	100%	181%	118%	47%	26%	5%	-11%

Elaboración propia con datos del INE, varios años

La tasa de crecimiento de nacimientos de los extranjeros puede ser considerado como un indicativo de la intención de los extranjeros de afincarse en el país.

En general, la entrada de inmigrantes a España es considerada como un factor determinante en la evolución demográfica. Este factor es de vital importancia, ya que atenúa el envejecimiento por la entrada de masas en edad laboral y aumenta la tasa de natalidad, inyectando población más joven a la economía.

3.7.- Ventajas y Desventajas del emigrante en España

La emigración causa auténticos dramas dentro de los círculos familiares. La partida de un miembro, además de ser difícil para la familia, se hace peor todavía para el emigrado. Mientras se adapta a un nuevo país debe asumir la falta de su entorno familiar, costumbres, cultura, soledad, etc.

Normalmente, las condiciones de vivienda a las que pueden acceder por su condición de inmigrantes son duras, tanto a nivel de precios como de situación de los pisos. Los trabajos que ocupan son los que los españoles no quieren desempeñar, requieren de poca formación y no representan ningún reto para el individuo. La poca valía de los trabajos puede causar trastornos a las personas, ya que no se ven motivados por su situación laboral. El racismo también los afecta, debido a que parte de la población española no los acepta. La adaptación a nuevos estilos de vida e idiosincrasia suelen diferir con los del país de origen, lo que dificulta la adaptación.

Una encuesta publicada por el Centro de Investigaciones Sociológicas en Diciembre de 2005, muestra a la inmigración como unas de las principales preocupaciones de los españoles tras el desempleo (54%). El 40% de los españoles consideran que hay demasiados extranjeros en el país, pero argumentan que su llegada ayuda a cubrir puestos para los que la mano de obra es escasa. Esta tendencia va en alza, ya que sólo en el lapso de un mes, ha registrado una subida del 2.6%. Este hecho es preocupante y forma parte del debate sobre inmigración que tiene España con la UE, cuyo objetivo es frenar la inmigración ilegal proveniente de África en "cayucos" o "pateras" (balsas) que llegan a diario a las costas de las Islas Canarias. Sin embargo, no todo es negativo, aunque en España surjan algunas dificultades de adaptación para el extranjero, también se aprecia la forma de trabajar de los ecuatorianos y su aporte a la seguridad social. Sería importante indicar que no sólo se los percibe como una amenaza, sino que también como partícipes de los

aumentos considerables en el consumo interno, aspecto positivo para la economía española.

No todo son desventajas para los inmigrantes en España. Los ecuatorianos, al entrar en países desarrollados, también pueden verse beneficiados de las ayudas sociales que estos gobiernos ofrecen a sus residentes. Es el caso de la atención médica y de la educación en España, las cuales son gratuitas. Los ecuatorianos, y en general, los extranjeros, pueden beneficiarse de estos servicios sólo por ser residentes en cualquier provincia. Los servicios son de alta calidad y muchas veces no se utilizan en su totalidad debido al desconocimiento de ellos, como en el caso de la salud.

Los ecuatorianos también pueden acceder a cursos de actualización y subsidios de desempleo cuando se encuentran en situación de paro.

3.8.- Regularización

Los procesos de regularización de extranjeros más recientes llevados a cabo en España datan de 1985, 1993, 2000 y el más significativo, el de 2005. En este último se regularizaron el 83.3% de los 691.655 expedientes presentados. En este proceso salieron favorecidos 139.700 ecuatorianos.

Capítulo IV

Las remesas de los inmigrantes en España

Los países de América Latina y El Caribe reciben cada año en promedio USD\$ 32 mil millones de dólares en transferencias provenientes de los emigrantes que residen en países en desarrollo (CEPAL, 2003). De este total, los países andinos reciben USD\$ 5000 millones. Estas cifras son especialmente significativas, ya que hace 10 años sólo se contabilizaban un promedio de USD\$ 458 millones (60.000 millones de pesetas). Ecuador, con USD\$ 2031 millones (2005), se sitúa como el primer receptor, por encima de Colombia, Perú, Venezuela y Bolivia. Para estos países, las remesas representan una parte importante del PIB, en el Ecuador éstas constituyen en promedio un 6.4% del PIB (2005) y son consideradas un elemento crítico en la balanza de pagos del país. Las remesas suponen una parte importante del ingreso de divisas para el país, fuente de ahorro nacional, financiación para la inversión y un apoyo para el crecimiento.

Aunque el fenómeno de las remesas en los últimos años es visto como resultado de la migración, éstas también pueden ser consideradas como causantes de ella. Los ecuatorianos en el país ven el emigrar como una opción para mejorar su nivel de vida. Para la mayoría de los ecuatorianos, las remesas pueden ser esenciales para la supervivencia de sus familias y ésta puede ser la causa de la emigración a gran escala registrada en los últimos años. El aumento del volumen de las remesas guarda una estrecha relación con el incremento de inmigrantes ecuatorianos en España.

Desde el año 2000, época pico de entrada de extranjeros en España, las transferencias han experimentado un crecimiento explosivo. En la tabla siguiente se muestran los datos de los valores enviados por los extranjeros, en estos se puede comprobar cómo a partir de este año estos valores fueron incrementando.

Tabla 14

**Remesas de trabajadores extranjeros
(en millones de euros)**

1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006*
421	520	634	915	1445	2018	2370	3475	4189	4614	5306

*estimación

Elaboración propia con datos de Banco de España, Balanza de Pagos

4.1.- Procedencia de las remesas

Si observamos el valor de las remesas recibidas en Ecuador, se puede notar que a lo largo de los años ha habido una progresión constante de promedio 17.5%. En una década, el monto de las remesas recibidas en Ecuador ha aumentado en un 397%, pasando de USD \$485 millones a USD\$ 2414 millones (Estimado 2006). A partir del año 2001, vemos que el incremento es más moderado, aproximadamente un 11%.

Tabla 15

**Remesas recibidas en Ecuador
(en millones de dólares)**

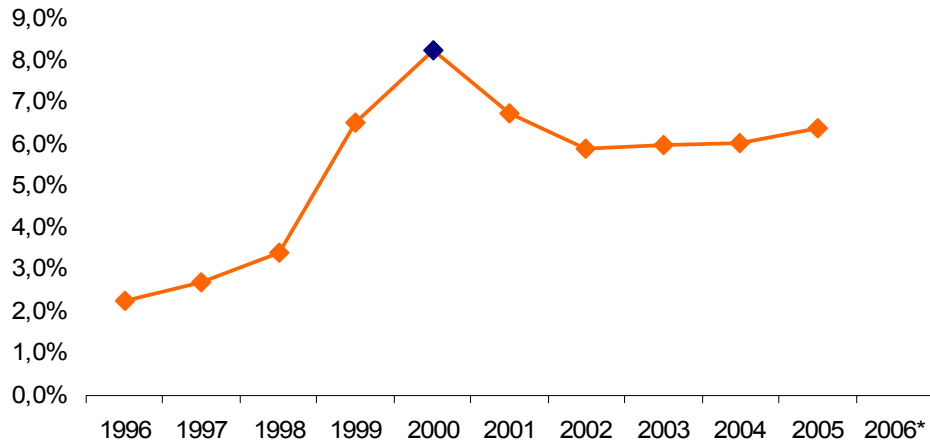
1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006*
485	644	794	1084	1317	1415	1432	1627	1832	2031	2414

*estimación

Elaboración propia con datos de Banco Central del Ecuador

Gráfico 18

Remesas como % del PIB



Elaboración propia con datos del Banco Central del Ecuador

*estimación

La medición de las remesas es un tanto compleja, ya que la mayor parte de los envíos se hacen por medios informales, por lo que existe un gran porcentaje de remesas no contabilizadas y hace que los datos oficiales sean sólo estimaciones. El Banco Central del Ecuador contabiliza las remesas como parte de la balanza de transferencias en la cuenta corriente de la balanza de pagos. Esta clasificación es un tanto errónea, ya que debería estar situada en la balanza de servicios y rentas, que contabiliza los ingresos netos provenientes del exterior es decir: servicios prestados, renta de capital o renta del trabajo. Pero, debido a que las remesas no pagan impuestos, se las clasifica de esta manera.

En el lado de España, a pesar de que las remesas estén registradas correctamente en el apartado de la Balanza de pagos, y que éstas parezcan reflejar la tendencia creciente de inmigrantes en el país, surge la misma duda

cuando se comparan los datos disponibles de los países receptores. Existe una marcada diferencia en los ingresos de los países que reciben las remesas y los valores que envía España. Las diferencias indican que existiría una infravaloración de un 20%. Esto confirma lo anteriormente dicho, que existiría un porcentaje de remesas no consideradas en las estadísticas.

Para solventar este asunto, el Banco de España ha realizado una proyección de lo que sería el valor correcto de las remesas enviadas. Primero, estimando el valor máximo de remesas que los extranjeros podrían enviar a sus países (remesas potenciales) y, segundo, elaborando un modelo econométrico para estimar las remesas enviadas por los extranjeros originarios de los países mencionados (remesas registradas). Los resultados no son reales y deben considerarse sólo como una infraestimación. La proyección muestra que de 1996 a 1997 las remesas potenciales superan a las registradas y en los siguientes años, a medida que aumenta la población inmigrante, la diferencia también aumenta. Analizando datos más recientes se puede concluir que en el período de 2001 a 2004, hubo una infraestimación del 51% de promedio.

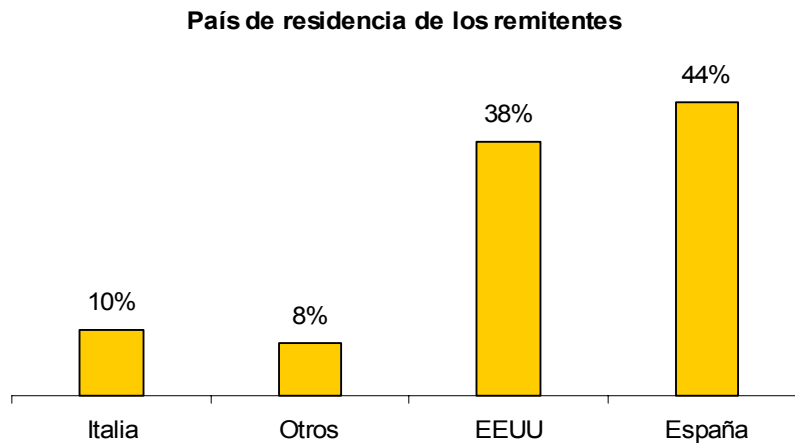
Los flujos de divisas enviados por los emigrantes ecuatorianos son tan relevantes que han llegado a superar el rubro de IED, incluso en su época pico del 2000 al 2001, período en el cual el país recibió capital externo para la construcción del Oleoducto de Crudos Pesados (OCP).

Es necesario aplicar medidas para aprovechar los flujos de remesas, ya que es un fenómeno que irá en descenso con el paso del tiempo por diversos motivos

(término del pago de la deuda de viaje, reagrupación familiar, asentamiento en el país, vuelta a Ecuador definitiva, etc.).

Al comprobar los datos de diversos estudios y confirmando lo mencionado en el Capítulo 3, se llega a la conclusión de que las remesas llegan de los países a los que emigran los ecuatorianos y, aproximadamente, en la misma proporción de migración.

Gráfico 19



Elaboración propia con datos de FLACSO, 2003

4.2.- Flujos.

De las remesas que llegan al país, las familias de Quito y Guayaquil reciben aproximadamente USD\$ 153 de promedio (2005), mientras que Cuenca, con una emigración más consolidada supera los USD\$ 200 de promedio (2005).

Para los que han emigrado recientemente es más difícil poder enviar dinero en los primeros años.

Tabla 16

Remesas recibidas por hogar

Menos de \$100	
Quito	48.60%
Guayaquil	50.00%
Cuenca	29.70%
De \$101 a \$200	
Quito	25.70%
Guayaquil	19.40%
Cuenca	28.60%
De \$201 a \$300	
Quito	14.30%
Guayaquil	11.10%
Cuenca	13.10%
Más de \$300	
Quito	11.40%
Guayaquil	19.40%
Cuenca	28.60%

Elaboración propia con datos de Flacso,2003

4.3.-Función de las remesas

Las remesas oxigenan la economía y son el pilar para sostener la dolarización adoptada en 1999. Estas han ayudado a incrementar el consumo interno de las familias y a mover el sector comercial en el que predominan los productos importados. Al trasladarse los emigrantes a países desarrollados pueden acceder a rentas de unos niveles inalcanzables en su país de origen, lo que les permite poder remitirlas a sus familiares para mejorar su nivel de vida.

A pesar de que las remesas recibidas no son de un monto muy alto, éstas representan un ingreso adicional para los receptores de un 50%, que mejora su

bienestar económico. En Cuenca, donde la emigración data desde los años 70, el porcentaje de familias que reciben remesas es de un 62%.

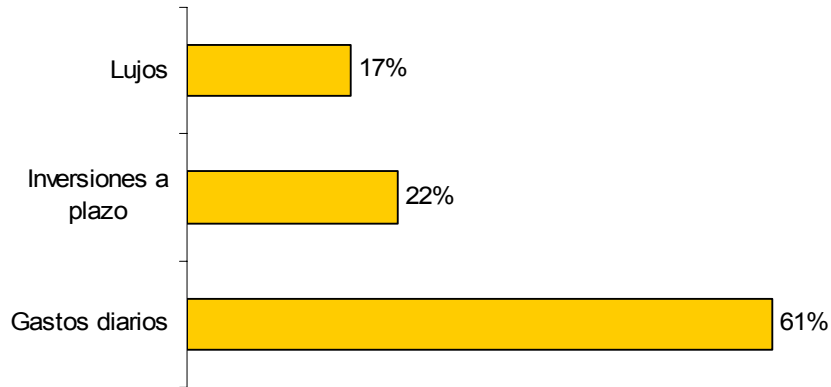
Es importante conocer que las remesas, no sólo contribuyen al bienestar material y ayudan a mejorar la situación económica de los receptores, sino que también otorgan paz y tranquilidad a quien las envía, ya que siente una satisfacción muy grande por la nueva situación que gracias a su sacrificio ha podido dar a su familia.

Según datos de estudios consultados, entre ellos el realizado por Bendixen y Associates, el uso que se da a las remesas se divide en varias categorías:

- **Gastos diarios:** comida, alquiler, transporte, gastos hogar, pago deudas, educación.
- **Inversiones a plazo:** inversiones financieras, ahorro, compra vehículos, compra propiedades, construcción.
- **Lujos:** Joyas, artículos electrónicos de moda, bebidas alcohólicas, televisión por cable, celular, comidas fuera.

Gráfico 20

Uso de las remesas



Elaboración propia con datos de Bendixen & Associates, 2003

Podemos concluir que los envíos procedentes del exterior se destinan en buena parte a rubros de mejoramiento de las condiciones de vida de las familias que se quedan en el país, y en una menor proporción están siendo destinados al ahorro e inversión, por lo que hay mucho por hacer en este aspecto. Frente a este panorama, muchas empresas y entidades financieras están buscando darle usos productivos a estas remesas para que no terminen siendo utilizadas en lujos innecesarios (17%).

4.4.- Envíos promedios

La periodicidad de los envíos de las remesas es de promedio de 8 veces al año, de acuerdo a información provista por Bendixen & Associates en su estudio de 2003, realizado a los receptores de las remesas. Estos valores suelen incrementarse en las épocas significativas en el país como el día de la

madre, día del padre y navidad, fechas en las que los emigrantes no pueden estar presentes físicamente.

4.5.- Formas de envío

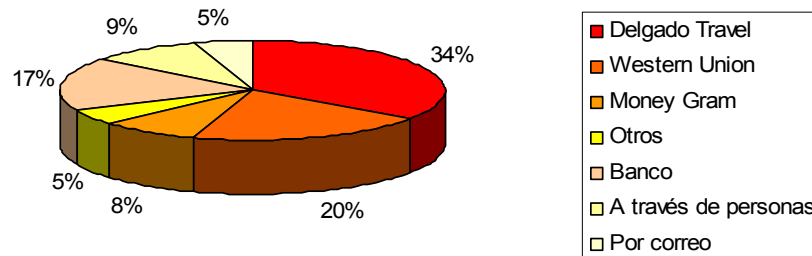
La forma de enviar el dinero, en un 87% de las veces, es elegida por la persona que envía, y sólo un 13% de las veces por la persona que recibe. Algunos de los aspectos que son considerados a la hora de enviar el dinero suelen ser: rapidez del envío, confianza en la transacción, envíos disponibles en destino en pocas horas. A la hora de gastar el dinero enviado, el que recibe decide un 80% de las veces en qué gastarlo y el que envía, un 20% de las veces. Se puede identificar el porqué de este último dato, ya que quien está en el país es el que conoce los gastos que debe realizar para mantener a las familias que dependen de este dinero. Esto no significa que siempre sea bien invertido, ya que hay familias que se aprovechan de lo que envía su familiar de fuera, para malgastarlo en gastos innecesarios.

Dos terceras partes de las remesas que llegan al país son enviadas por las compañías remesadoras, Delgado Travel o Western Union. En cambio sólo el 17% de las remesas llega a través de bancos e instituciones financieras. En mínima proporción se encuentran los operadores no bancarios, como agencias de viajes, correo, cooperativas. Esta gran diferencia en cuanto al envío, se debe a que la mayor parte de los emigrantes no confían en los bancos, no poseen cuenta bancaria y su situación en el país aún no es del todo regular,

por lo que evitan tener contacto directo con entidades más formales. La poca bancarización de los emigrantes, también se refleja en los receptores.

Gráfico 21

Forma de envío de las remesas



Elaboración propia con datos de Bendixen & Associates, 2003

En perspectiva del negocio generado por las remesas, los bancos no han dudado en intentar captar parte del mercado que antes tenían en exclusiva las remesadoras. En su afán, las entidades financieras están ofreciendo servicios integrales a los emigrantes que las envíen a través de ellos. Los servicios que los bancos ofrecen son: préstamos hipotecarios, préstamos personales, cuentas internacionales, envío de remesas gratis, tarjetas de cajero gratuitas, seguros, seguros de repatriación, etc.

Adicionalmente, en beneficio de las dos partes, los bancos españoles y ecuatorianos han llegado a firmar convenios de diversa índole para poder captar estas divisas. Por lo tanto, su tarea se debe centrar en facilitar las

transferencias de las remesas, disminuir sus costos y promover su uso productivo.

Los costos de las remesas han ido variando en los últimos años, en beneficio de los clientes. El descenso ha provocado que las comisiones se vean reducidas; en la siguiente tabla, comparando los datos de 2001 y de 2006, se muestran las comisiones que cobran las principales empresas y bancos para enviar el dinero.

Tabla 17

**Comisiones de agencias remesadoras
(valores expresados en euros)**

Empresa	2001	2006
Remesadoras		
Money Gram	15.06	4.90 <i>-67%</i>
Western Union	7.23	5.50 <i>-24%</i>
Bancos		
La Caixa		2.90
Banco Santander		3.00

Elaboración propia

El descenso más significativo de costos de las remesadoras lo tiene Money Gram, empresa que ha disminuido sus costos en un 67%. La fuerte competencia en el sector del envío de dinero también se aprecia en los costos de envío de los bancos. Las entidades financieras también han reducido sus comisiones, las cuales no superan los 3.00€. La publicidad es un factor a favor de los bancos, ya que se promocionan por una serie de medios. Por ejemplo, utilizan las nuevas tecnologías como envío de mensajes de texto y correos electrónicos; tampoco descartan los medios tradicionales como brochures y cartas directas a las casas de los clientes.

4.5.1.-Características de las empresas remesadoras

El incremento no sólo se ve reflejado en las remesas sino también en el número de agencias remesadoras que prácticamente no existían antes de 1990. Las remesadoras han experimentado un crecimiento acelerado similar al de las remesas, ya que la mayoría de ellas se han establecido a partir de 2000. Las empresas más grandes son las transnacionales Western Union y Money Gram, las cuales cuentan con una amplia red de agentes y subagentes por todo el mundo.

Las principales empresas de envío de dinero son de origen estadounidense. Western Union llegó a España en 1994 y tiene como agentes a Fexco España, Cambitur, Viajes Vincit y Correos y Telégrafos con más de 3400 puntos de envío y recepción. Money Gram, por su parte, tiene en España más de 1000 puntos de entrega de dinero y lo hace a través de bancos conocidos y a través de empresas españolas franquiciadas como: Puntos Cambio Sol, Macorp Exact Exchange España y MoneyGram Internacional de Dinero.

Pero no sólo las transnacionales tienen presencia en el país, sino que también se han podido establecer empresas de los propios países de origen del emigrante. En el caso de Ecuador, vemos que las remesas se envían principalmente con Delgado Travel, de origen ecuatoriano. También hay otras alternativas como Interenvíos, Multiservicios Latin Brother, Jet Ecuador, Latin Travel RD. Envíos y Geomil express. La mayoría de estas empresas que sirven a los ecuatorianos dependen de sus matrices en Ecuador y han instalado

negocios relacionados con el país como, por ejemplo, locutorios, bares, peluquerías, agencias de viajes, restaurantes, etc.

Las agencias de envío de dinero se ganan la confianza de sus clientes participando en los eventos que estas comunidades realizan, e, incluso, financiando algunos de ellos. En eventos recientes de la comunidad ecuatoriana, específicamente en la feria " Mi vivienda en Ecuador ", realizada en Madrid en Abril del 2006 y en Barcelona en Octubre del 2006, la presencia de las remesadoras fue notoria. Estas empresas, sin embargo, cuentan con la creciente competencia de los bancos, que buscan captar al inmigrante ya regularizado, pues es un cliente muy valorado.

4.6.- Futuro

A medida que los extranjeros deciden establecerse definitivamente en España, motivados por su mejor situación económica o porque han podido reagrupar a su familia, los envíos de dinero a sus países de origen irán disminuyendo. Según un estudio publicado por la compañía AC Nielsen en 2005, el 69% de los extranjeros residentes en España quieren fijar su residencia en este país.

Los inmigrantes tendrán que ir haciendo frente a sus propias necesidades en España como: comprar pisos, coches, etc. El estar regularizados les permite acceder a préstamos y les facilita poder realizar estas inversiones.

Los extranjeros son propietarios de aproximadamente 700.000 pisos en España y acumulan un 15% de las hipotecas concedidas por las Cajas de Ahorro. Según un estudio publicado por la Universidad Politécnica de Cataluña, UPC (2005), uno de cada seis pisos en España es vendido a extranjeros. Según datos de Banesto (2005), el 43% de las compras de pisos realizadas por inmigrantes correspondieron a inmigrantes de origen latinoamericano. Este grupo estuvo encabezado por ecuatorianos, con un 21.54% de las compras. Los extranjeros gastan una media de 150.000€ para la compra de pisos.

La compra de pisos por parte de los inmigrantes ha supuesto un nicho de mercado para los pisos de segunda mano. Las inmobiliarias compran edificios antiguos, los remodelan y luego los venden a los extranjeros.

Los inmigrantes han podido acceder a los pisos, no sólo por las buenas condiciones financieras ofrecidas por los bancos, sino también por las ayudas de los gobiernos. Por ejemplo, en Murcia, existen ayudas a este colectivo para la compra de pisos, las ayudas han sido concedidas para el período de 2005-2008.

Los estudios mencionados indican que, en los próximos años, buena parte de los demandantes de vivienda serán extranjeros. Por lo que debe ser del interés de España el ampliar la oferta de servicios a este colectivo y ofrecer ayudas para que las inversiones de los inmigrantes continúen en aumento. Llegado a este punto, es importante remarcar el aporte de los inmigrantes al buen

funcionamiento de la economía española, teniendo alta incidencia en algunas
comunidades como Cataluña.

Capítulo V

Uso eficiente de las remesas

Como se ha comprobado, las remesas han ayudado a sostener el modelo económico adoptado por el Ecuador en el 2000, inyectando dinero a la economía y potenciando los niveles de consumo de los receptores. Estos recursos que llegan al Ecuador son utilizados para cubrir principalmente las necesidades básicas, ya que en su mayoría se destinan a gastos diarios de las familias. El uso productivo de las remesas se ve restringido debido al uso que se les da y tampoco es posible destinar las remesas a proyectos de inversión, debido a que el monto remitido es muy modesto.

Entendiendo las remesas como una forma de desarrollo se pueden lograr mejores resultados. Para que las remesas tengan un uso eficiente y duradero a largo plazo, el objetivo debe ser el invertir el dinero en proyectos que puedan potenciar el crecimiento económico del país y dar estabilidad a largo plazo, tanto al emigrante como a su familia. Migración y desarrollo son áreas de creciente interés, que manejados de manera adecuada tienen un alto potencial para el desarrollo. Las remesas deben ser consideradas como fondos privados, que no deben suplantar la labor de los gobiernos ni ser consideradas como la solución para los problemas estructurales que afectan a los países. Es, por tanto, labor de los gobiernos crear entornos adecuados para favorecer el uso de las remesas mientras éstas continúen llegando.

Los planes de desarrollo local y la elaboración de proyectos productivos deben estar en las prioridades de los que ejecuten proyectos comunitarios. Canalizar el dinero remitido en proyectos comunitarios, que cuenten con la ayuda del gobierno y del apoyo de las empresas es básico para crear un ambiente en el que todas las partes se sientan integradas. Por su parte, los emigrantes han mostrado su interés en usar eficientemente las remesas que envían y desarrollan por su cuenta una serie de actividades para seguir aportando al desarrollo de la economía. Entre ellas están:

- Destinan parte de sus remesas para poner en marcha planes en sus comunidades.
- Contribuyen con la transferencia de conocimientos y habilidades adquiridos en sociedades desarrolladas.
- Montan talleres de confección, pequeños comercios, compra y venta de casas, venta de mercadería adquirida en el exterior.
- Compran terrenos y animales para emprender actividades agrícolas.

Los que deciden establecerse en los países donde residen montan negocios relacionados con el Ecuador, como: venta de productos autóctonos y artesanías, restaurantes, locutorios, etc.

Es necesario que estos vínculos con el Ecuador se mantengan. Es importante que se siga contribuyendo con capital al desarrollo y que los inmigrantes no se desliguen del todo de sus raíces. Es tarea primordial el ofrecer orientación y guía a los inmigrantes para identificar nuevas oportunidades de negocio en sus

países y desarrollar el sector de la microempresa, ya que actualmente funciona a muy baja escala. Es necesaria la participación de los bancos o entidades gubernamentales para que ofrezcan micro créditos que puedan ayudar a la creación de nuevos negocios y que no sólo muevan más la economía sino que también aporten mayor estabilidad a las familias, quienes podrán contar con ingresos adicionales para subsistir.

5.1.- Propuestas para su uso productivo

A continuación se detallan a grandes rasgos algunas de las iniciativas promovidas por diversos sectores con el fin de canalizar las remesas hacia usos más productivos.

5.1.1.- Sector bancario

Es importante el papel que desempeñan las entidades financieras, tanto en origen como en destino, cuando hablamos de canalizarlas hacia un uso productivo, ya que éstas ofrecen servicios financieros integrales. Los planes que ofrecen los bancos pueden ayudar a los receptores de las remesas a asegurar su futuro bienestar y evitar que sus ingresos se diluyan exclusivamente en gastos diarios. El beneficio no sólo es de los clientes, quienes tienen mayores alternativas de inversión, sino que también es de los bancos, quienes pueden captar nuevos clientes y así aumentar el giro de su negocio. Es aquí donde los bancos pueden relevar a las remesadoras de su monopolio, por la mayor cantidad de prestaciones que ofrecen a los clientes.

Las remesadoras, debido a su normativa, no pueden realizar el resto de operaciones típicas de una entidad bancaria, por lo que estas limitaciones pueden afectar a su negocio.

Las entidades bancarias se verán obligadas a hacer un esfuerzo para poder captar a este nuevo tipo de cliente. Uno de los aspectos que valoran los inmigrantes a la hora de enviar el dinero es la rapidez, es aquí donde los bancos deben mejorar, ya que actualmente las transferencias se demoran en llegar a destino casi una semana. Otra de las tareas pendientes, es ganarse la confianza de los clientes mediante publicidad adecuada e informarles de los costos reales relacionados y evitar engañarlos. Seleccionar a sus socios en los países de origen es un factor clave, ya que deben ser entidades de confianza de los inmigrantes. El costo de las remesas que ha ido en descenso es una tarea cumplida, y en los últimos años ha favorecido principalmente, a los clientes. En definitiva, este es un segmento del mercado que se encuentra en continua evolución y es necesario que los bancos se adapten a las necesidades de los clientes para cumplir su cometido.

A continuación, se detallan algunas de los acuerdos entre bancos españoles, europeos y ecuatorianos para canalizar hacia un mejor uso las remesas que llegan al país:

- La Caixa d' Estalvis y Pensions de Barcelona, Banco Bolivariano de Ecuador y Visa Región Latinoamérica: Estas tres entidades han lanzado conjuntamente la tarjeta denominada "Giros y Compras", primer

producto que cumple con las directrices del BID. Los inmigrantes envían las transferencias a través de las 4700 oficinas de La Caixa en España y 6800 cajeros de Visa. Esta tarjeta permite cobrar los giros enviados desde España en 24 horas.

- La Caixa d' Estalvis y Pensions de Barcelona y Banco Solidario de Ecuador: Este último fue creado en 1996 para promover la entrada de los grupos menos favorecidos al sistema financiero ecuatoriano. El acuerdo que han firmado las partes permite enviar las transferencias de manera gratuita y a quienes las reciben solicitar crédito libremente, únicamente presentando los comprobantes de las transferencias recibidas.
- Enlace Andino, entidad colaboradora del Banco Solidario del Ecuador ofrece créditos a los ecuatorianos en España de USD\$ 3000 a USD\$ 5000 con y sin aval a 12 meses plazo a una tasa del 11%. Los únicos requisitos son tener un contrato de trabajo y las dos últimas nóminas.
- Caixa Cataluña y Banco Solidario de Ecuador: La caja catalana tiene el 7% de sus clientes extranjeros y el 20% de ellos son de origen ecuatoriano. El acuerdo permite que el valor de la comisión por el envío de las remesas se abone en la cuenta del familiar que la recibe. El límite es de una transferencia mensual y la duración del acuerdo es indefinida. También ofrecen la posibilidad de enviar las transferencias a través de 6700 cajeros automáticos.
- Caixa Cataluña – Fundación Un sól mon y su programa Rétale: Financia y brinda apoyo técnico a residentes legales e ilegales para creación de empresas en Ecuador. Su objetivo es la reinversión del talento humano

en origen, aprovechando lo aprendido en España. Los solicitantes reciben cursos de capacitación en España, reciben ayuda con su plan de negocio, el crédito lo solicitan a un interés del 12% y al volver a su país para ejecutar el proyecto, reciben supervisión los primeros meses. Esta iniciativa captó el interés de 205 personas en diciembre del año 2005. Es una de las alternativas que ofrece más ventajas al emigrante, ya que no sólo ofrece el dinero para empezar su negocio, sino que también le ofrece asesoramiento para asegurar el éxito del proyecto. Este proyecto responde a las necesidades de micro crédito que el Ecuador necesita.

- Banco Popular de España y Banco del Pichincha de Ecuador: Ofrecen créditos para ecuatorianos residentes en España para la compra de vivienda en Ecuador. El crédito se solicita en cualquiera de las 2300 oficinas del Banco Popular en España, es garantizado por el banco ecuatoriano mediante una garantía hipotecaria sobre la vivienda.
- Caja Madrid: En el 2004 concedió hipotecas a extranjeros por un total de 1300€ millones. La mayor colonia de demandantes fue la ecuatoriana.
- Caja Madrid y el Banco de Desarrollo del Consejo de Europa (CEB): Destinaron en el período de 2004 a 2006, 300 millones de euros para que los extranjeros puedan acceder en España a una vivienda. Los requisitos eran que la vivienda sea de uso habitual, no tenga más de 90 m² y que la renta del solicitante no supere el 100% de la renta media nacional.
- Banco de Guayaquil del Ecuador se unió a la red de envíos instantáneos Hal Cash, que utiliza la telefonía celular para transmitir la información de

la persona que envía y que recibe el dinero. El dinero lo envían desde España los inmigrantes que poseen cuenta en Banesto, Bankinter, Bancaja, Caixa Galicia, Caixa Laboral, Caja de Ahorros El Monte y Cajamar. El dinero puede ser retirado en Ecuador con una clave en los 320 cajeros que posee el Banco de Guayaquil.

La participación de los bancos debe ser considerada como una ventaja para las dos partes, ya que fomenta los niveles de ahorro, aumenta las posibilidades de crédito, ayuda a la formación de nuevas empresas, incorpora nuevas tecnologías para agilizar el envío de dinero, ofrece mayor transparencia y control sobre los flujos que entran al país y multiplican el impacto en la economía. Se trata de que los bancos consideren las remesas como garantía suficiente para que los familiares que reciben las remesas, puedan acceder a préstamos. Para el éxito de la completa bancarización de los emigrantes y su familia, los bancos deben eliminar la cantidad de requisitos que exigen y de esta manera permitirles el acceso a sus servicios.

5.1.2.- Organismos gubernamentales

Es de suma importancia que los gobiernos tomen medidas que favorezcan el entorno adecuado para que las remesas puedan convertirse en pequeños negocios que contribuyan a mejorar la economía del Ecuador. Por ejemplo, en España, el Instituto de Crédito Oficial (ICO) junto con el Ayuntamiento de Madrid ofrecen créditos a inmigrantes que residen legalmente en el país para

montar negocios o invertir en los ya existentes. El proyecto debe ser aprobado por el ayuntamiento. Los créditos son de hasta 25.000€, a un plazo de 3 años, a una tasa del 6% y sólo necesitan su palabra como garantía.

El gobierno español estudia dar micro créditos para montar negocios a los inmigrantes que retornen a sus países de origen de manera voluntaria, según manifestó a principios del mes de Abril del 2006, Jesús Caldera, ministro de Trabajo español en su visita a varios países americanos. Trabaja junto con Enrique Iglesias, presidente del BID, para crear un fondo razonable para obtener financiación a través de los bancos y apoyar el tejido económico de los países de origen.

Es importante que las propuestas no sólo se queden en palabras, sino que puedan concretarse en un corto plazo, ya que a medida que pasa el tiempo, las necesidades aumentan o varían, quedando así las propuestas obsoletas.

5.1.3.- Organismos internacionales

El papel del Fondo Multilateral de Inversiones (FOMIN) ha sido básico para canalizar el dinero de las remesas a inversiones en los países receptores. No sólo organiza mesas de trabajo en varios países para concienciar a las sociedades, sino que también hace aportes en dinero. En el 2003, este organismo donó USD\$ 200.000 para apoyar la transferencia, distribución y gestión de las remesas de Ecuador en España; también otorgó una línea de crédito al Banco Solidario de USD\$ 2.000.000 para apoyar a las microempresas. Esta línea de crédito ha permitido otorgar 2000 micro créditos

de USD\$ 1000 para que las empresas puedan financiar en parte el capital de trabajo. Esta línea de crédito tiene una duración de 6 años.

El BID está empeñado en conseguir que los receptores de estas divisas que actualmente llegan a través del mercado informal, se bancarizen, es decir, que entren en el sistema financiero y que esos flujos sirvan de garantía para acceder a créditos. Siete de cada diez latinoamericanos no tienen una cuenta bancaria, y esto no permite que administren sus recursos correctamente, por lo que dificulta que puedan ser fomento para el desarrollo.

Según los planes del FOMIN y su gerente, Donald Terry, a finales de año 2006 se iniciará un proyecto para fomentar la inversión de los emigrantes en Ecuador y potenciar las exportaciones de pequeños productores. Esta idea fue presentada en el Foro Interamericano de microempresas desarrollado en Quito del 13-15 Septiembre, 2006. El FOMIN está en fase de negociación con Carrefour para llevar a cabo esta idea. El FOMIN ayudaría con el acceso al mercado y en este caso Carrefour, con condiciones financieras favorables y compra del producto.

El FOMIN busca dar apoyo a la comunidad ecuatoriana residente en España y ha manifestado que la idea se piensa desarrollar, en principio con la Comunidad de Madrid. La idea es fomentar el espíritu empresarial en Ecuador, por lo que se dictarán cursos de forma presencial, financiados por el gobierno que en una segunda etapa serán financiados por el BID.

Crear incentivos y la capacidad necesaria para que la gente responda a ello puede propiciar cambios importantes en el Ecuador.

5.1.4.- Asociaciones ecuatorianas

En los últimos años y debido al fenómeno migratorio que se ha registrado en España, se han formado diversas asociaciones con el fin de ayudar al inmigrante ecuatoriano. Estas asociaciones ayudan tanto al que emigra a integrarse a la nueva sociedad que los acoge, como también a las familias de los emigrantes en Ecuador. Entre estas asociaciones tenemos:

- Asociación Rumiñahui Hispano Ecuatoriana: Su objetivo es mejorar la calidad de vida de los inmigrantes en España y dar ayuda para desarrollar proyectos en las zonas menos favorecidas del país. Sus ayudas consisten en búsqueda de créditos, creación de microempresas, conseguir subvenciones, etc.

- Asociación de Inmigrantes Ecuatorianos en Cataluña para la Solidaridad y la Cooperación: Su misión es fomentar proyectos de desarrollo en Ecuador en los sectores marginados.

- Ecuador Migrante: Mediante su Taller Nacional de Migración, investiga en España la situación de los inmigrantes y dicta conferencias en Ecuador para concienciar a los receptores de las remesas de la situación de sus familiares. De esta manera pretende que los usos de las remesas sean más acertados.

Otras organizaciones de carácter local ayudan también a financiar proyectos, dictan cursos y ayudan a crear microempresas. Es el caso de Servei Solidari

del Servei d'Ocupació de Catalunya y su Centro de Autoempleo para inmigrantes, financiado con fondos de la Unión Europea y del Centro de Servicios para inmigrantes.

5.2.- Acciones llevadas a cabo por otros países

La migración se torna tan importante para algunos países que los gobiernos tienden a apoyar el desarrollo de la población que se queda con la condición de que los aportes de los que emigran se mantengan. Es el caso del programa "Tres por Uno" del estado de Zacatecas en México. Esta iniciativa se dedica a promover obras de infraestructura y desarrollo en zonas rurales con la participación de la comunidad. El programa creado en 1996 contempla que por cada dólar enviado por los clubes de zacatecas en el exterior, el gobierno federal, estatal y municipal aportaría un dólar cada uno para mejoras de infraestructura. Ya para 1997 se habían desarrollado aproximadamente 100 proyectos por un valor de USD\$ 5 millones. En este país también existen programas de salud para las familias de los emigrantes que dejaron México, creados por la Secretaría de Relaciones Exteriores.

En El Salvador, el Programa Nacional de Competitividad propone fortalecer los vínculos con los que emigran, para lo cual ofrece facilidades impositivas a los salvadoreños residentes fuera del país que invierten en el país.

Asociaciones de Latinos y Caribeños en EEUU, en las ciudades de Los Ángeles y Chicago, envían remesas colectivas a sus comunidades de origen para obras de infraestructura social, construcción de parques, iglesias, etc.

El Gobierno ecuatoriano podría tomar ejemplo de lo que se hace en otros países para que así los emigrantes se sientan más incentivados a seguir remitiendo dinero a su país, sabiendo que se destina a obras de mejora social en las comunidades.

5.3.- Impacto en la economía ecuatoriana

La mayoría de los sectores económicos del país buscan sacar provecho de las remesas que llegan al Ecuador. Actualmente existen una serie de ofertas en el mercado, tanto en el país como en España, para canalizar los recursos provenientes del extranjero y satisfacer las necesidades del colectivo emigrante. Los comercios dirigen cada vez más su atención a los receptores de las remesas y diseñan campañas de publicidad por todos los medios para captar el interés de estos potenciales compradores.

Anualmente, los hogares receptores de remesas están incrementando el consumo, inyectando así dinero a la economía ecuatoriana. Si tomamos datos del estudio realizado en 2005 por la Universidad de Georgetown y de Pulso Ecuador, vemos que el consumo de los hogares ha ido incrementándose, ubicándose en USD\$ 880.7 millones, el ahorro en USD\$ 470 millones y el pago de deudas en USD\$ 250.2 millones, dejando así sólo USD\$ 4.8 millones destinados a la inversión. Estos recursos han sido fundamentales para dinamizar la economía del Ecuador, favoreciendo un creciente interés en todo

tipo de sectores, los cuales se ven obligados a adaptarse a esta nueva modalidad de consumo. De los 36 sectores analizados en este estudio, 35 han visto un incremento sustancial. El alquiler de viviendas fue el único que se vio afectado, a raíz de que en los últimos años la construcción de viviendas ha experimentado un incremento considerable, disminuyendo en consecuencia la necesidad de alquilar.

Tabla 18

Uso de las remesas, 2005

Sector	Gastos en hogares %	Millones USD\$
Mantenimiento vivienda	18.2	81.5
Accesorios personales y joyería	10.9	22.3
Equipos electrónicos	10.6	49.1
Compromisos sociales	10.0	26.7
Mascotas alimentos	9.1	8.7
Artículos para el hogar	8.2	15.6
Otras diversiones	8.2	12.3
Mascotas salud	7.8	4.4
Electrodomésticos	7.7	17.3
Espectáculo cultural	7.5	4.2
Cine	7.2	9.1
Muebles Hogar	7.1	20.4
Internet	6.9	12.3
Calzado	5.7	48.6
Vestido	4.9	53.7
Tv Cable	4.2	11.1
Trabajadores hogar	4.0	39.9
Bebidas alcohólicas	4.0	14.3
Seguros	4.0	7.6
Viajes	4.0	29.8
Vehículos y mant.	3.9	17.1
Servicios médicos	3.6	28.4
Espectáculos deportivos	3.6	4.7
Artículos limpieza hogar	3.4	12.4
Artículos aseo personal	3.2	19.8
Música, revistas, periódicos	3.1	9.7
Celulares	3.0	20.3
Paseos (<1 día)	2.9	11.9
Comidas fuera (fin de semana)	2.5	18.5
Servicios Básicos	2.4	51.3
Dinero para hijos	2.2	14.5
Educación	1.8	31.2
Transporte	1.1	22.0
Comidas fuera (entre semana)	0.9	6.9
Alimentos consumo casa	0.4	32.8
Alquiler vivienda	-0.6	-7.8

Fuente: Universidad de Georgetown y Pulso Ecuador

Si se analizan los sectores más beneficiados, podemos notar que estos se relacionan con los gastos de lujo o suntuarios. Al tener cubiertas las necesidades básicas, los receptores de las remesas optan por acceder a artículos que antes les eran esquivos. En sectores de tecnología, el impacto es importante; pero el incremento se debe a un mayor número de usuarios, más que a un aumento en el gasto.

5.4.- Impacto en el sector inmobiliario.

El impacto que las remesas han generado en el sector de la vivienda es uno de los más representativos. El sector inmobiliario ha tenido un despunte en los últimos años gracias al aporte que han brindado los emigrantes a este sector por la gran demanda de vivienda que tienen. Debido al gran momento que goza este sector, los emigrantes pueden acceder a muchas opciones dirigidas a varios estratos socioeconómicos, con precios más competitivos y con una mejora en la calidad de las viviendas.

Este hecho se evidencia claramente en los niveles de adquisición de viviendas en las ciudades con alta migración. El 70% de los hogares que reciben remesas cuentan con casa propia, aquí se evidencia el factor de reducción de gastos de alquiler de vivienda antes mencionado. Las remesas han impulsado la construcción de las viviendas de manera directa, y no así la compra de vivienda a promotoras. Las familias receptoras de remesas que tenían programado construir su vivienda en el 2004 eran un 9%, en cambio las no receptoras, sólo un 6%. Una de cada tres viviendas vendidas en las ciudades con mayor migración, son precisamente a emigrantes, los cuales disponen de

mayor capacidad de adquisición y pueden acceder a créditos diseñados especialmente para ellos. En cambio, los hogares no receptores se decantan por departamentos, a los que pueden acceder por su menor precio.

El mercado inmobiliario tiene una amplia oferta dirigida al sector emigrante. Junto con los bancos, han desarrollado planes de financiación dirigidos a este colectivo. El emigrante tiene a su disposición una amplia variedad de servicios diseñados especialmente para él, que lo ayudarán en una de las decisiones más importantes que toman las familias, como es la compra de vivienda. Las constructoras buscan satisfacer las demandas básicas de sus compradores que son: seguridad, ubicación, privacidad, calidad en la construcción y buen entorno.

A continuación se mencionan algunos de los proyectos que llevan a cabo las promotoras inmobiliarias en Ecuador, con el principal interés de captar al emigrante ecuatoriano.

Tabla 19

Ciudad: Guayaquil:

Proyectos inmobiliarios			Tipo de
Precios Nivel Bajo	Precio	m²	Construcción
Villa España	\$8,000	72	Casa
Beata Mercedes Molina	\$9,200	39	Casa
Huancavilca	\$20,350	66	Casa
Lagos del Daule	\$24,000	105	Casa

Los proyectos inmobiliarios de precios de nivel bajo, están ubicados en zonas populares y algunos de ellos como Villa España están financiados en parte por el Gobierno mediante el programa Mucho Lote. Algunos de ellos están ubicados en zonas aledañas a sectores industriales como la Vía a Daule. Se

caracterizan por ser casas de 1 ó 2 pisos y de 2 ó 3 dormitorios. Algunos gozan de área social y todos cuentan con guardiana las 24 horas del día.

Tabla 20

Proyectos inmobiliarios			Tipo de
Precios Nivel Medio	Precio	m²	Construcción
Loma Vista	\$32,900	110	Casa
Fuentes del Río	\$34,900	140	Casa
Metrópolis	\$35,000	108	Casa
Valle Alto	\$38,000	160	Casa
Volare	\$39,000	110	Casa

Los proyectos de precio medio, están ubicados en zonas nuevas donde la clase media de la ciudad se está asentando. Es el caso de las urbanizaciones Fuentes del Río y Volare, que se encuentran ubicadas a partir del Km.10.5 de la Vía a Samborondón. Algunos también se encuentran en la zona de la Vía a la Costa como Valle Alto, urbanización que se promociona entre los emigrantes. Las casas son de 2 plantas y tienen 3 dormitorios. Estas urbanizaciones cuentan con área social y áreas verdes. Se encuentran varios diseños de casas a disposición de los clientes, todos con acabados de calidad media. Dispone de seguridad 24 horas al día.

Tabla 21

Proyectos inmobiliarios			Tipo de
Precios Nivel Medio-Alto	Precio	m²	Construcción
Villas Carmel	\$50,000	140	Casa
Los Angeles	\$52,900	105	Casa
Ciudad Celeste	\$60,000	90	Casa
Terra Nostra	\$66,000	189	Casa
Puerta Real	\$69,000	100	Casa
Santa María	\$75,400	194	Casa

Estas urbanizaciones también se ubican en la Vía a Samborondón entre el Km. 9 y 12.5. Son casas de 2 plantas, 3 dormitorios y cuentan con acabados de alta calidad. Los diseños de las casas son más elaborados y cuentan con área social y club privado. Dispone de seguridad 24 horas al día.

Sólo se han mencionado varias de las opciones existentes. En el mercado hay más opciones, y en su mayoría, todas con el interés de captar a los clientes que puedan pagar entre USD\$ 30.000 y USD\$ 40.000. El interés que han despertado los emigrantes para las constructoras es muy grande, tanto es así que dirigen su publicidad a ellos. Es el caso de la constructora Furoiani encargada del proyecto Volare, quien en su publicidad ofrece pasajes Ida y Vuelta entre Ecuador y España o como Valle Alto, que ofrece descuentos especiales para este colectivo. Otros, como Terranostra, ofrecen sus cuotas en Euros con la opción de pagar en España. En el caso de Villa España, el nombre hace alusión al país donde últimamente se dirigen los emigrantes. La urbanización Cataluña tiene 2 modelos de casas llamadas: Gaudí y Miró. La finalidad de las constructoras es dar a sus proyectos nombres en conexión con íconos de la sociedad española para que los interesados se sientan más identificados. Las opciones en Quito son las siguientes:

Tabla 22

Ciudad Quito:

Proyectos inmobiliarios	Precios Nivel Bajo	Precio	m²	Tipo de Construcción
Conjunto Hab. Isabel		\$20,000	80	Casa
El Portón Equinoccial		\$27,000	89	Casa
Portal de Castilla		\$28,000	75	Casa
Sendero del Quinde		\$29,500	84	Casa

Las ofertas de precios más bajos se encuentran en el sector de Calderón a las afueras de la ciudad. Son viviendas de dos plantas y de 2 dormitorios. Los conjuntos habitacionales cuentan con área social y locales comerciales de alquiler para montar negocios pequeños. Cuentan con conserje y seguridad las 24 horas del día.

Tabla 23

Proyectos inmobiliarios Precios Nivel Medio	Precio	m ²	Tipo de Construcción
Casales Buenaventura	\$35,900	82	Casa
Pinar de la Sierra	\$37,600	90	Casa
San Emilio	\$38,600	85	Casa
El Portal de Capri	\$40,319	73	Casa
El Olivar	\$45,000	98	Casa

En las urbanizaciones de precio medio, las casas suelen ubicarse en las afueras de la ciudad. Los precios oscilan los USD\$ 35.000-45.000. Son de 2 plantas y tienen 3 dormitorios. Cuentan con áreas verdes, comunes y con seguridad 24 horas.

Tabla 24

Proyectos inmobiliarios Precios Nivel Medio-Alto	Precio	m ²	Tipo de Construcción
El Monasterio	\$49,000	123	Casa
Mirador del Bosque	\$49,100	80	Casa
Arupos de la Hacienda	\$50,500	101	Casa
Sierra Morena	\$50,000	108	Casa
Ciudad Alisos	\$56,000	105	Casa
Prados de Armenia	\$56,000	100	Casa

Los proyectos de alto precio mencionados están ubicados todos fuera de la ciudad, en el Valle de los Chillos y en el Norte. Esta es una zona de alta plusvalía en donde las urbanizaciones cuentan con casas de lujo, acabados de primera y áreas deportivas.

En el resto de ciudades del país, como Ibarra o Manta, se pueden encontrar más opciones de precio bajo, alrededor de USD\$ 25.000 (36m²)

En Cuenca, las opciones habitacionales tienen precios superiores a los USD\$ 40.000.

La oferta del sector inmobiliario no sólo se promociona en Ecuador, sino también de manera agresiva en España. Hay empresas en España de origen ecuatoriano, como el Portal inmobiliario, que ha instalado 2 oficinas una en Madrid y otra en Barcelona, para atender a la creciente demanda de los inmigrantes de comprar una casa en su país. Este tipo de empresa ofrece asesoramiento integral al extranjero que quiere comprarse una casa en Ecuador. En España no sólo encuentran la información disponible de las casas que se adaptan a sus necesidades, sino que también encuentran la financiación a precios razonables. Esta empresa gestiona 185 proyectos que significarán 5000 nuevas viviendas para el país.

Otra de las empresas pioneras en asesorar al emigrante en su lugar de residencia es la Constructora Millenium en Valencia, que ofrece asesoramiento a los ecuatorianos para la construcción de su vivienda. Esta empresa ha negociado con los bancos españoles tasas de interés del 6% para la compra de vivienda de los ecuatorianos en sus países de origen.

Tal es la importancia que este sector tiene en la actualidad, que se han realizado dos ferias en España, para mostrar a los inmigrantes toda la oferta inmobiliaria disponible en Ecuador. La feria llamada "Mi casa en Ecuador" tuvo

dos ediciones, una realizada en Madrid y otra en Barcelona, en abril y octubre del 2006, respectivamente. El éxito de estas dos ferias se pudo comprobar en la afluencia de ecuatorianos interesados en recibir mayor información sobre las opciones a las que pueden acceder en su país. Aparte de las constructoras y promotoras, los expositores con mayor presencia fueron los bancos y las agencias remesadoras. Los primeros, con el fin de dar a conocer sus planes de financiamiento y las segundas, con el objetivo de mantener su presencia en actividades del sector inmigrante, aunque sólo puedan ofrecer el servicio de envío de dinero, más no de financiación.

Algunos de los planes de crédito presentados por los bancos diseñados, principalmente para la compra de vivienda en Ecuador por parte de residentes en España, fueron los siguientes:

- Hipoteca 9 del Banco del Pacífico: Crédito hipotecario a un 9% de interés anual a 10 años plazo, sin límite de monto hasta el 70% del avalúo de la vivienda.
- Casa Ya de Mutualista Pichincha: Crédito hipotecario con un 10% de entrada y 90% de financiamiento. Interés del 12% anual a un plazo máximo de 15 años.
- Crédito Habitar del Banco del Pichincha: Financiamiento de hasta el 70% del avalúo de la vivienda. Interés del 10% fijo el primer año y a partir del segundo año un 12,05 % anual a un plazo máximo de 20 años.
- Plan Visión Vivienda del Banco Bolivariano: Financiamiento de hasta el 70% del avalúo de la vivienda con un valor a partir de USD\$ 30.000.

Interés del 11 % anual a un plazo máximo de 15 años. Este plan incorpora pagos de 11 meses, dejando un mes de gracia.

- Produbanco: Financiamiento de hasta el 70% del avalúo de la vivienda con un valor a partir de USD\$ 20.000. Interés del 13 % anual a un plazo máximo de 15 años.
- Mutualista Benalcázar: Financiamiento de hasta el 70% del avalúo de la vivienda con un valor menor a USD\$ 40.000. Interés del 12 % anual a un plazo máximo de 15 años.
- Enlace Andino- Programa "Mi familia, mi país, mi regreso": Financiamiento de hasta el 90% del avalúo de la vivienda con un valor no mayor a USD\$ 45.000. Interés del 12 % anual a un plazo máximo de 10 años.
- Banco de Guayaquil: Financiamiento de hasta el 70% del avalúo de la vivienda, proyectos aprobados por el banco. Interés del 9 % anual a un plazo máximo de 15 años.

No sólo estuvieron presentes los bancos ecuatorianos, sino también los bancos españoles que ofrecieron las siguientes alternativas:

- La Caixa d' Estalvis y Pensions de Barcelona en conjunto con el Banco Bolivariano de Ecuador. Programa "Compra tu casa en Ecuador": Financiamiento de un 70% del avalúo de la vivienda con un valor menor a 21.000€, entrada del 30%. Interés del 7.5 % anual a un plazo máximo de 10 años. La garantía del pago la da el banco ecuatoriano.
- El Banco Popular de España, colabora en estrecha relación con el Banco del Pichincha, juntos ofrecen el crédito Habitar.

En perspectiva de este negocio, han surgido en el mercado español empresas financieras de tamaño pequeño que ofrecen mejores condiciones a los inmigrantes, asegurándoles poder financiar la compra de sus casas a 40 años y con cualquier banco. Estas compañías usan un tipo de publicidad engañosa y cobran comisiones abusivas para iniciar estudios o presentar solicitudes a los bancos. Esta irregularidad ha sido denunciada por los inmigrantes a la Asociación de Usuarios de Servicios Bancarios (Ausbanc).

Estas iniciativas claramente están destinando las remesas a usos eficientes que ponen en marcha la economía y aportan a reducir el déficit de viviendas en el país. Es lamentable que la oferta en el mercado, venga de la mano únicamente de la empresa privada y no del gobierno, aún conociendo que el déficit de viviendas en el Ecuador es de 1.430.000 viviendas. El papel del gobierno y la puesta en marcha de planes habitacionales debe ser una prioridad fundamental de los futuros gobiernos, para poder hacer asequible la compra de vivienda a una mayor parte de la población.

Conclusión

La migración en el Ecuador es una realidad y gracias a las remesas que envían los emigrantes, la economía ecuatoriana ha podido crecer a un ritmo constante en los últimos años. La calidad de vida de los receptores y remitentes de las remesas ha mejorado y ahora tienen la opción de acceder a cosas que antes les eran esquivas. Es necesario remarcar que todo este éxito se debe al esfuerzo que realizan los emigrantes, empezando por la decisión de partir al extranjero y luego adaptarse a una nueva sociedad y estilo de vida. La oferta de bienes y servicios a su disposición es muy amplia y ayuda a mantener a los remitentes los vínculos con el país, lo cual beneficia para que las remesas perduren en el tiempo. Es, por tanto, de vital importancia que la implicación de los sectores beneficiados se dé de manera continuada, ofreciendo nuevos productos y servicios adaptados a las necesidades de estos colectivos. No se trata de que sólo los sectores económicos se impliquen en este proceso, sino también de obtener la participación activa del gobierno, con el fin de que ofrezca las condiciones necesarias para que los emigrantes sientan confianza al invertir en el país. Entendiendo que la migración y el desarrollo deben ir de la mano, se puede garantizar el uso adecuado de las remesas y su impacto positivo en la economía ecuatoriana.

Bibliografía

Páginas webs:

www.ausbanc.com - Asociación de Usuarios de Servicios Bancarios – Ausbanc

www.banco-solidario.com – Banco Solidario del Ecuador

www.bancomundial.org – Banco Mundial

www.bancoguayaquil.com - Banco de Guayaquil

www.bancopopular.es – Grupo Banco Popular

www.bce.fin.ec - Banco Central del Ecuador

www.bolivariano.com - Banco Bolivariano del Ecuador

www.ecuadormigrante.org – Ecuador Migrante

www.eluniverso.com – Diario El Universo

www.gruposantander.es - Banco Santander Central Hispano, S.A.

www.iadb.org - Inter-American Development Bank

www.idescat.es – Instituto de Estadística de Cataluña (IDESCAT)

www.ildis.org.ec - Instituto Latinoamericano de Investigaciones Sociales (ILDIS)

www.inec.gov.ec - Instituto Nacional de Estadística y Censos (INEC)

www.lacaixa.es - La Caixa d’ Estalvis y Pensions de Barcelona

www.migrantesenlinea.com – Migrantes en línea

www.superban.gov.ec - Superintendencia de Bancos y Seguros

Estudios y publicaciones:

Acosta, Alberto y Atienza Jaime, *Migraciones y Desarrollo. Estudio de dos casos particulares: Ecuador y Marruecos. Parte II Ecuador*. Año 2004. p.p. 50.

Acosta, Alberto. *Las Remesas de los emigrantes y sus efectos en la economía ecuatoriana*. Cartillas sobre migración. Plan Migración, Comunicación y Desarrollo. Mayo del 2002, No. 1. p.p.16.

Acosta, Alberto. *Características y diferencias clave entre las primeras migraciones y la reciente ola emigratoria*. Cartillas sobre migración. Plan Migración, Comunicación y Desarrollo. Diciembre del 2004, N° 10 p.p. 16

Acosta, Alberto. *Causas del reciente proceso emigratorio ecuatoriano*. Cartillas sobre migración. Plan Migración, Comunicación y Desarrollo. Enero del 2003, N° 3 p.p. 16

Acosta, Alberto y Villamar, David. *Verdades y medias verdades de la migración*. Cartillas sobre migración. Plan Migración, Comunicación y Desarrollo. Enero del 2003, No. 4. p.p. 16

Alonso, Josep Olivé. Informe de Coyuntura Económica. Informa Semestral Caixa Catalunya. Julio 2006.

Anónimo. *2005, el año del micro crédito*. Revista Vistazo. No. 902. Marzo, 2005. p.p.4.

Anónimo. *Encuesta: El fenómeno de la migración*, Vanguardia. Abril 2006. p.p.10

Anónimo. *Estudio Inmigración AC Nielsen - 1ª Ola*. AC Nielsen. Junio 2005.

Aparicio, José Ramón. *La inmigración como constante conformadora de nuestras sociedades*. Quito, Ecuador. Junio de 2003. p.p.24.

Arango, Joaquín. *La Fisonomía De La Inmigración En España*. Universidad Complutense e Instituto Universitario Ortega y Gasset. p.p.16

Banco de España, *Los establecimientos de cambio de divisas y transferencias al exterior*, Boletín Económico, Madrid, España, Septiembre 2003, p.p. 99-109

Banco de España, *Remesas de emigrantes y balanza de pagos en América Latina*, Boletín Económico, Madrid, España, Septiembre 2003, p.p. 49.

Banco de España, *Balanza de pagos y posición de inversión internacional de España*, Boletín Económico, Madrid, España, 2004, p.p. 53-55

Bendixen & Associates. *Receptores de remesas en Ecuador, una Investigación del Mercado*. Mayo 2003. Quito-Ecuador. p.p. 44.

Boss, Pauline. *Pérdidas Afectivas Inconclusas Y Ambiguas En Las Familias Migrantes* Centro De Psicoterapia Familiar Sistémica. p.p. 6

Brito Grandes, Nicolás. *La Emigración Forzada En Ecuador, Un Producto De La Corrupción En La Política*. Guayaquil, Ecuador. Marzo de 2005. p.p.10

CEPAL, Secretaría Ejecutiva. *Migración y Desarrollo*. Capítulo 8. Vigésimo noveno período de sesiones de la CEPAL. Brasilia, Brasil. Mayo de 2002. p.p. 30.

Cevallos Jaime. *Extranjeros demandan más vivienda en España*. El Universo. Migración. Diciembre 30,2005. p.p. 8 A.

Colectivo Ioé. *Inmigrantes Extranjeros En España: ¿Reconfigurando La Sociedad?* Panorama Social, 1 Funcas. 2005. p.p. 32-47

Europa Press. *Los inmigrantes comprarán casi 40.000 pisos al año en España hasta 2008, según Banesto*. Banesto. Enero 2006.

Fondo General de Cooperación de España y Banco Interamericano de Desarrollo. 2002. *Las remesas de emigrantes entre España y Latinoamérica: resumen ejecutivo*. Washington, D.C.: Banco Interamericano de Desarrollo.

Fondo Multilateral de Inversiones (FOMIN). *Receptores de remesas en Ecuador, una Investigación del Mercado*. MIF-FOMIN, Pew Hispanic Center. Marzo-Mayo 2003. p.p. 21

Fondo Multilateral de Inversiones (FOMIN), *El impacto potencial de las remesas en la Economía de Latinoamérica y el Caribe*. IX Foro Interamericano de microempresas. Quito. 13-15 Septiembre, 2006. p.p. 24

Giol i Aymerich, Joaquim. Delegado de migraciones de la diócesis de Girona. *Las Comunidades de Migrantes en destino*. Universidad Complutense. Cursos De Verano Emigración, Pobreza Y Desarrollo. Julio de 2003. p.p. 20.

ILDIS. *La Migración En El Ecuador (1997-2003). De La Impertinente Crisis A La Centralidad De Las Redes*. 2003. p.p. 33

Instituto Nacional de Estadística. *Extranjeros en España*. Boletín informativo - Cifras INE # 3/2004. Marzo 2004. p.p. 8

Inter.-American Development Bank, *Beyond Small Change: Making Migrant Remittances Count*. Terry, Donald F y Wilson, Steven R. Editores.

International Labour Organization. *Towards a Fair Deal for Migrant Workers in the Global Economy*. International Labour Conference, 92nd Session 2004, Report VI 2004. p.p. 210

Martínez Buján, Raquel. *La reciente inmigración latinoamericana a España*. Centro Latinoamericano y Caribeño de Demografía (CELADE) – División de Población y desarrollo. Santiago de Chile, Mayo de 2003. p.p. 51.

Martínez, Luciano. *La emigración internacional en Quito, Guayaquil y Cuenca*.

FLACSO. Sede académica Ecuador. Enero, 2004. p.p. 12

Moré Iñigo. *Las Remesas De Los Emigrantes En España: Una Oportunidad Para La Acción Exterior*. Real Instituto Elcano. 28/2005.

Multilateral Investment Fund, Inter-American Development Bank. *Sending Money Home: An International Comparison of Remittance Market*. Febrero 2003.p.p. 10

Multilateral Investment Fund, Inter-American Development Bank. *Sending Money Home: Remittance To Latin American and the Caribbean*. Mayo 2004. p.p.35

Multilateral Investment Fund, Inter-American Development Bank. *Remittances To Latin American and the Caribbean*. Febrero 2002. p.p.20.

Orbe G, Maurice. Remesas, motor del consumo. *América Economía*. No. 7. Junio 2006, p.p. 24-31.

Organización Internacional para las Migraciones. *Migración Internacional, el Impacto y las Tendencias de las Remesas en Colombia*. Colombia. Abril de 2005. p.p. 136.

Organización Internacional para las Migraciones. *World Migration report in 2005, Costs and benefits of international migration*. Ginebra, Suiza. Noviembre de 2005. p.p.479

Orozco, M. *Globalization and Migration: The Impact of Family Remittances in Latin America*, Multilateral Investment Fund, Inter.-American Development Bank. 2001

Paredes, M. *Receptores de Remesas en América Latina*, Análisis Técnico Informe preliminar, Superintendencia de Bancos y Seguros, Subdirección de estudios. Año 2005.p.p. 7

Pedone, Claudia. *Tú Siempre Jalas A Los Tuyos. Cadenas y redes migratorias de las familias ecuatorianas hacia España*. Universitat Autònoma de Barcelona. 2005. p.p.26

Picaval. *Análisis Ejecutivo Mensual*. Quito, Ecuador. Febrero 2004. p.p. 6

Plan Migración, Comunicación Y Desarrollo Ecuador – España. *Tejiendo Redes* Directorio de organizaciones que acompañan procesos de la migración en el Ecuador. Quito, Ecuador. Marzo 2004. p.p. 17

Servicio de Estudios de La Caixa. *Los trabajadores extranjeros cubren la mitad de los nuevos puestos de trabajo*. Informe Mensual # 280 Mayo 2005. p.p. 7-10

Servicio de Estudios de La Caixa. *Las Remesas al exterior de inmigrantes superan el 1% del PIB*. Informe Mensual # 276 Enero 2005. p.p. 62

Servicio de Estudios de La Caixa. *Hogar, dulce (y muy caro hogar)*. Informe Mensual # 290. Abril 2006. p.p. 4

Servicio de Estudios de La Caixa. *Coyuntura española: Mercado laboral e inmigración: ¿Hacia dónde vamos?* Informe Mensual # 295. Octubre 2006. p.p. 2

Servicio de Estudios de La Caixa. *Coyuntura española: Los efectos de la inmigración sobre el empleo y los salarios*. Informe Mensual # 295. Octubre 2006. p.p. 2

Solimano, Andrés. *Workers Remittances to the Andean Region: Mechanisms, Costs, and Development Impact*. Eclac, Abril 2003. p.p. 38.

Terry, Donald. Gerente del FOMIN. *Las Remesas, un instrumento poderoso de desarrollo*. IX Foro Interamericano de microempresas. Quito. 13-15 Septiembre, 2006.

Trabajo Conjunto de IADB. Confederación Española de Cajas de Ahorro, Ministerio de Industria, Comercio y Turismo de España, Caja Murcia, El Monte, Sadai. *Las Remesas de Emigrantes entre España y Latinoamérica. Resumen Ejecutivo*. Noviembre 2002. p.p. 236